

**EL PERIÓDICO, en colaboración** con Barcelona Global, está realizando una serie de entrevistas a profesionales internacionales que han escogido vivir y trabajar en Barcelona. Son personas nacidas y formadas en



el extranjero que por la experiencia que tienen, por su formación, capacidad emprendedora y creatividad aportan un valor añadido a la economía global y pueden ofrecer una visión diferente de la capital catalana.

# «BCN debe ayudar al recién llegado a integrarse»

**VIRGIL SIMONS** The Prostate Net

L. D.  
BARCELONA

Virgil Simons es americano y ha vivido en grandes capitales como es el caso de Chicago, Nueva York o también París. Llegó a Barcelona hace casi seis años. Virgil, viudo y sin hijos, es presidente y fundador de The Prostate Net, una organización sin ánimo de lucro comprometida en proveer de información que minimice el impacto negativo del cáncer de próstata. Esta organización internacional, educativa y de apoyo, tiene su sede en Nueva Jersey y busca concienciar del riesgo de la enfermedad, su detección precoz y cómo sobrellevarla. El traslado de la organización a Barcelona fue, en parte, para ayudar a la expansión de los programas en Europa y Asia.

—¿Por qué escogió Barcelona?

—Hace unos años trabajaba para una empresa con sede en El Masnou (Maresme) como responsable de operaciones en Norteamérica. Dividía mi tiempo entre Barcelona, Nueva York y México. Cuando decidí abandonar Estados Unidos de forma permanente, escogí Barcelona por las experiencias positivas que había vi-

vido anteriormente y la calidad de vida que ofrece la ciudad.

—¿Qué aspectos de la ciudad destacaría como positivos?

—Me gusta tanto su población internacional y la fuerte comunidad de expatriados, como la cultura y la sofisticación de la gente de aquí. Además, creo que Barcelona combina una gran calidad de vida junto con un estilo de vida asequible. Para mí, es muy parecida a Nueva York pero sin el estrés.

—¿Qué hay que mejorar? ¿Cómo?

—La ciudad necesita mayor énfasis en las iniciativas empresariales: esto pasa por una necesaria reducción de la cantidad de papeleo, un cambio de la estructura tributaria y una reducción de los gastos derivados de hacer negocios. Un punto clave en el crecimiento de Barcelona como motor global de la economía debe ser impulsar la creación de oportunidades de trabajo fuera del sector de la hostelería y aumentar el nivel salarial de los trabajadores para atraer y retener a los profesionales que impulsan este crecimiento. Actualmente, los salarios no atraen la inversión



Virgil Simons, fundador y presidente de The Prostate Net.

RICARD CUGAT

de nuevas compañías, ni ilusión para aquellos a los que les gustaría quedarse y trabajar en Barcelona. Hay demasiada desconexión entre los líderes empresariales y la gente a la que contratan y esto se traduce en altas tasas de renovación de personal, empresas con moral pobre e incluso un mal servicio al cliente.

—¿En qué aspecto de su sector destaca positivamente la ciudad?

—Estoy convencido de que los sectores de la salud y de la biotecnología proporcionarán mayores oportunidades de crecimiento en el futuro. Es importantísimo el apoyo y compromiso para desarrollar trabajadores competentes y para atraer empresas extranjeras y talento.

—¿Cuál siente que es su ciudad?

—¿Qué es lo que más echa de menos? —Siento que mi ciudad es Barcelona. Creo que para cualquier expatriado la clave para encontrar la felicidad fuera de su tierra es sumergirse



«La capital debería apoyar más la iniciativa empresarial: menos papeleo y gastos, y un cambio fiscal»

en el nuevo entorno y convertirlo en parte de uno mismo. Aunque nací en Chicago y Nueva York fue mi casa durante más de 30 años, hoy cuando vuelvo a los Estados Unidos me siento como un turista porque para mí el hogar es Barcelona. Echo de menos el sándwich de pastrami de Katz's Deli y una porción de pizza de masa fina en cualquier lugar, en Nueva York.

—¿Se siente implicado en la ciudad?

—Un amigo, originario de México, que vive en Barcelona desde hace seis años, me dijo una vez que era incapaz de hacer amigos catalanes, a pesar de trabajar y tener buenas relaciones de negocio con muchos. Se siente distanciado de la comunidad catalana y aislado entre grupos de expatriados. Sería necesario algún tipo de guía u orientación en este sentido para ayudar tanto a él como a otros a tender puentes e integrarse. Yo he construido una red de amigos catalanes, pero solo dentro de un círculo muy íntimo.

—¿Recomendaría a un amigo venir a vivir a Barcelona? ¿Por qué?

—¡Totalmente! Barcelona es el sitio perfecto para quien esté buscando crear una vida nueva: es a la vez diferente y familiar. Como es una ciudad global, uno tiene todo aquello que necesita y la oportunidad de construir grandes amistades con gente de todo el mundo. ≡



**NOVELL**  
L'ESPRESSO

**NUEVAS CÁPSULAS**

COMPATIBLES CON \*NESPRESSO®

DE CAFÉS NOVELL.

EL PLACER DE UN GRAN CAFÉ EN CASA.

Encuentra tu punto de venta más cercano en:

[www.cafesnovell.com/shop](http://www.cafesnovell.com/shop)

+34 902 104 079

Ahora también disponibles en tu Quiosco

\*Marca de una empresa no relacionada con CAFÉS NOVELL S.A.