

db sl pCF sUUI I AOF o F AqF Ai F co v F

El sector de las 'start-ups' pide mejor tributación a las empresas y los fondos

La ley que es recibida con optimismo queda lejos de la legislación de otros países

El DL DL SRL I E
F tSnó e

El anteproyecto de ley de Empresas Emergentes o ley de *start-ups* que ha planteado el Gobierno ha sido recibido con optimismo por empresas y patronales vinculadas al sector tecnológico, como un primer paso para crear en España un marco legal y fiscal que impulse el emprendimiento. El proyecto recoge medidas reiteradamente solicitadas por el sector como una mejora de la tributación para los pequeños inversores o *business angels*, y para las opciones sobre acciones (*stock options*) que reciben los trabajadores, aunque queda lejos de los estándares habituales en otros países.

“Es la base para llegar al marco regulatorio que necesita el sector”, aseguró Judith Anido, presidenta de Catalonia Bio, la patronal de las empresas biotecnológicas. En el mismo sentido Antoni Abad, presidente de la patronal Cecot, aseguró que es “positivo que el Gobierno impulse una ley para empresas emergentes” y se mostró confiado en que se modifique y “acabe recogiendo propuestas y medidas efectivas que en la práctica sí den un impulso a las nuevas iniciativas”.

El anteproyecto está ahora en trámite de audiencia pública, en el que los agentes sociales pueden hacer aportaciones para modificarlo, y después podrá ser enmendado en el Parlamento.

“Los distintos sectores vinculados al emprendimiento coincidimos en que es valioso que el Gobierno asuma que España ha de apostar por la innovación y que las empresas emergentes necesitan un marco legal y fiscal diferenciado —señala Anido—. Pero la norma



La burocracia lastra el despegue de las empresas emergentes en España

SóDer rEdl eSI Ed
F tSnó e

Una fiscalidad específica peor que en países del entorno y una administración que no pone las cosas fáciles con los trámites son los grandes obstáculos para el crecimiento de las *scale-ups*, empresas que ya han captado más de un millón de euros de inversores profesionales y tienen un gran potencial. Lo refleja un estudio con va-

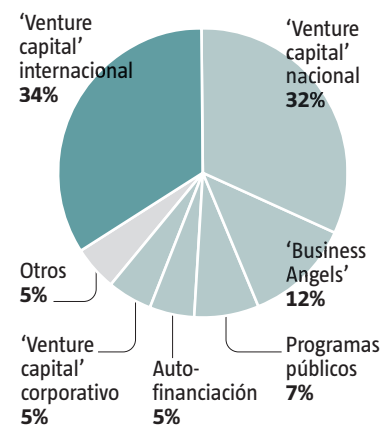
loraciones de emprendedores presentado este mes por Barcelona Global, DayOne y el IESE, enfocado en el ecosistema barcelonés. Centrándose en la ciudad, Aurora Catà, presidenta de Barcelona Global, destacó que se tienen factores a favor, como la calidad de vida, el acceso a talento o la conexión con urbes internacionales. “Partimos de una buena situación, aunque hay que avanzar más y más rápidamente”.

Porque en el sector el 76% ve los

impuestos como una barrera al crecimiento, al obstaculizar la inversión, que en un 34% de casos llega de fuera. “La ley de *start-ups* es un buen paso, pero no es suficiente”, valoró. “No se trata de convertirse en un paraíso fiscal. Va de homogeneizar para competir globalmente. Llega un punto en el que la fiscalidad tiene un papel importante en la toma de decisiones”, explicó, si bien se piden cambios en IRPF, sucesiones o patrimonio. Otro 71% destaca la

regulación, por negativa, que enfanga la velocidad de crecimiento o la contratación extranjera por la burocracia. La solución es combinar una mejor fiscalidad, tocando sobre todo la referente a opciones sobre acciones (*stock options*), a cambios de residencia teniendo una participación empresarial (*exit tax*), a inversiones en emprendimientos o al I+D. También mejorar trámites y administración, para que sea más ágil y *business friendly*, y potenciar el acceso a fondos internacionales y al talento. Sobre lo último, el 80% tiene problemas para encontrar programadores —diez puntos más que en el 2018, el estudio previo— y el 70% directivos, los que tienen

Cómo se financian las 'scale-ups'



FUENTE: Barcelona Global

LA VANGUARDIA

