Barcelona Global International Council

Perception Survey & Press Report Diciembre 2020



Queremos hacer de Barcelona una de las mejores ciudades del mundo para el talento y la actividad económica.

El Barcelona Global International Council es una red de más de 130 profesionales establecidos en todo el mundo con un compromiso compartido con Barcelona: a través de la identificación de oportunidades de inversión y negocios para nuestra ciudad, busca promover la imagen y el prestigio de Barcelona a nivel internacional.

Los miembros del International Council, desde sus respectivas ciudades de residencia y áreas profesionales, nos ayudan a detectar los desafíos que enfrenta nuestra ciudad.

El **Barcelona Global International Council** se organiza en 5 Chapters geográficos: Europa Central, Londres, Costa Este–LATAM, Costa Oeste, y Asia – Oriente Medio - Oceania.

En 2020, los socios del Barcelona Global International Council han publicado **22 artículos en La Vanguardia** con los que han compartido buenas prácticas de sus ciudades de residencia y consejos para el desarrollo de Barcelona.

En este año desafortunadamente tan especial, los socios del International Council han sido llamados a

monitorizar la percepción que se tenía de Barcelona en pleno contexto de pandemia, información que se ha complementado con la encuesta anual **Barcelona Global Perception Survey** que recoge su percepción sobre el estado de la reputación de Barcelona en el mundo y que este año ha llegado a su 10ª edición.

Con 7 oleadas, el **Survey Covid-19**, nos ha permitido conocer como se ha explicado la gestión de la crisis en los medios internacionales, y la evolución de esta. Asimismo, la pandemia ha sido objeto de especial análisis en los artículos que hemos ido publicando quincenalmente en La Vanguardia.

International Council: Perfil de los miembros

Total de miembros del International Council	136
Respuestas al Perception Survey	108
Porcentaje de respuestas	79%

Chapters Europa

31%

Costa Este - LATAM

32%

Costa Oeste

14%

Londres

15%

Asia – Oriente Medio

8%

Top 5 Ciudades

Londres	17
Área de San Francisco	10
Nueva York	9
Lausana	8
Zúrich	7



International Council Perception Survey

10a Edición - Diciembre 2020

El International Council Perception Survey es la encuesta anual que los socios de Barcelona Global en el mundo completan para dar su visión de la ciudad en temas clave como el talento, la calidad de vida y la marca. Su percepción nos ayuda a comprender la imagen que Barcelona transmite al resto del mundo, y nos traslada aquello que consideran retos futuros de ciudad. La encuesta consta de 26 preguntas. En esta décima edición, añadimos los resultados del 7º Survey Covid-19.

La imagen y percepción que los barceloneses en el mundo tienen de nuestra ciudad es una variable fundamental para promover la Barcelona atractiva para el talento y la actividad económica que Barcelona Global tiene como misión.

Este año, y dadas las circunstancias excepcionales de la pandemia, hemos incluido el Survey Covid-19 donde hemos podido rastrear la percepción que se tiene de Barcelona en pleno contexto de pandemia.

Sobre el International Council Perception Survey

Te presentamos la décima edición del International Council Perception Survey. Esta encuesta de opinión tiene como objetivo seguir el progreso de varios índices relacionados con la imagen de Barcelona a lo largo del tiempo, para aumentar su competitividad y ampliar la misión de Barcelona Global.

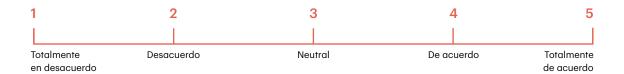
En lugar de basar nuestro análisis en estadísticas o datos, solicitamos a los miembros del International Council que den su reacción instintiva a cada uno de los indicadores. De esta manera, la verdadera percepción de Barcelona a los ojos de quienes viven en el extranjero se captura a través de una combinación de hechos objetivos (provenientes de su experiencia viviendo o haciendo negocios en Barcelona) y una opinión subjetiva (derivada inherentemente de la distancia geográfica). Idealmente, estas respuestas intuitivas representan con mayor precisión las percepciones de diferentes profesionales con una perspectiva distante al vivir fuera de Barcelona.

El Perception Survey se enmarca en el esfuerzo que Barcelona Global realiza para mejorar el conocimiento de la percepción y reputación de Barcelona. Además del Perception Survey y la incorporación del Survey Covid-19 este año, Barcelona Global realiza bianualmente el **International Talent Monitor**, con el apoyo del Banco Sabadell; el **Everis City Talent Index** con el que recoge sintéticamente los principales ránquines de talento en ciudades europeas; y mantiene con el apoyo de Ideograma la web **Barcelona in the Rankings**, donde se recogen los principales ránquines sobre ciudades del mundo en varias categorías.

Los datos presentados en esta encuesta provienen de las respuestas de **108 encuestados** del International Council, de un total de 136 miembros. En 2020 se han incorporado un total de 26 socios al International Council.

Metodología

El Perception Survey consta de 26 indicadores, 20 de los cuales se miden en una escala de 1 a 5 para calcular el grado de acuerdo o desacuerdo con varios temas relacionados con los objetivos de Barcelona Global. Cuenta asimismo con una pregunta abierta de opción múltiple, y cuatro Net Promoter Score¹.



^{1.} El índice NPS puede ser tan bajo como -100 (todo el mundo es un detractor) o tan alto como 100 (todo el mundo es un promotor). Un NPS superior a 0 se percibe como bueno, y un NPS de 50 es excelente.

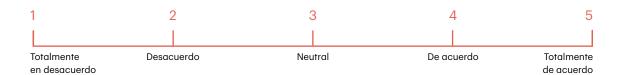
Resumen ejecutivo

Después de 10 ediciones del **Barcelona Global Perception Survey**, en la edición de 2020 se detecta que:

- Barcelona sigue siendo percibida por los profesionales que viven y trabajan fuera de España como una ciudad muy reconocida internacionalmente y con alta calidad de vida. Los encuestados siguen destacando el potencial de Barcelona para ser un centro de negocios dada su capacidad y potencial para crear, atraer y retener talento
- Más en concreto:
 - Se observa un ligero deterioro en cuanto a la percepción de la facilidad de hacer negocios en Barcelona. De hecho, los encuestados identifican por primera vez la **burocracia** y los **aspectos legales** relacionados con los negocios como el principal reto de Barcelona para atraer actividad económica y talento (63%), seguido por la incertidumbre política (62%), los impuestos (55,6%) y la habilidad con el inglés (54,6%). Sin embargo, se sigue remarcando el potencial de Barcelona para ser un importante centro de negocios.
 - Los encuestados destacan este año la buena disponibilidad, calidad y coste de espacio de oficinas e infraestructura empresarial de la ciudad
 - Se valora muy positivamente la capacidad de Barcelona como una ciudad que tiene, acoge y atrae talento internacional. Se destaca el potencial de la ciudad como imán para el talento.

- La marca Barcelona es objeto de importantes contrastes, al recoger las mejores y también las peores puntuaciones del Survey.
 - Por un lado, la marca Barcelona es ampliamente conocida en el mundo (4,63). Los encuestados asocian la marca Barcelona, entre otras cosas, a la creatividad y a una alta calidad de vida.
 - Sin embargo, la reputación de la ciudad no se asocia generalmente a sectores como los negocios (2,84) o a una smart city (2,98). La marca Barcelona tampoco destaca especialmente como ciudad global (3,61) o ciudad sostenible (3,53).
 - Los encuestados indican en su gran mayoría que Barcelona tiene un gran potencial para rehacer su marca.
- Los sectores de la salud y la biotecnología se asocian cada vez más internacionalmente a la ciudad de Barcelona. Así lo destacan los encuestados, que vuelven a posicionar al turismo y los deportes en la cima de este ranking. Destacan también el sector gastronómico, tecnológico y cultural.
- Los barceloneses en el mundo son cada vez más promotores de Barcelona como ciudad donde vivir, con un porcentaje de promotores del 58%. En general, los barceloneses en el mundo también recomendarían Barcelona como ciudad para estudiar un máster y/o recibir un tratamiento médico. En cuanto a recomendar la ciudad para hacer negocios, la mayoría de los encuestados son más bien pasivos, aunque los resultados son ligeramente mejores que en la última edición.

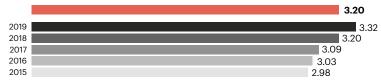
1. Percepción del atractivo comercial



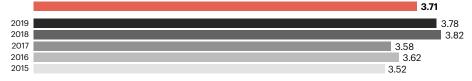
Barcelona es una ciudad atractiva para los negocios en general.



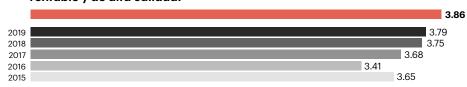
Es fácil hacer negocios en Barcelona.



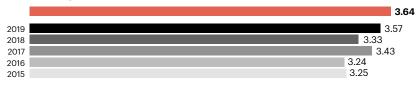
Barcelona está bien posicionada para atraer empresas dentro de la investigación y el desarrollo.



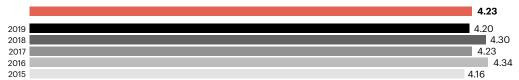
Barcelona cuenta con una infraestructura empresarial eficiente, con un espacio de oficinas rentable y de alta calidad.



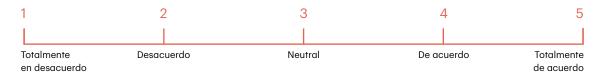
El aeropuerto de Barcelona tiene un alto nivel de conectividad internacional.



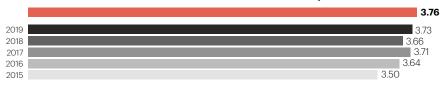
Barcelona tiene el potencial de ser un importante centro de negocios.



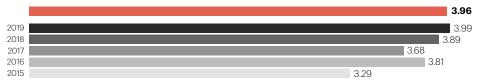
2. Percepción del talento



Barcelona es una ciudad donde es fácil encontrar personal cualificado.



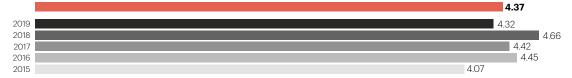
Barcelona es un centro de startups y emprendimiento.



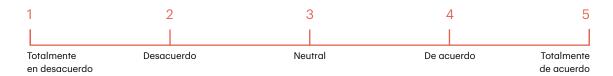
Barcelona es una ciudad acogedora para profesionales internacionales.



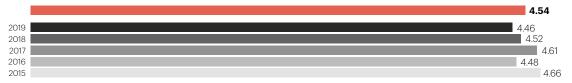
Barcelona tiene el potencial de ser un imán para el talento.



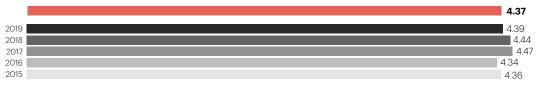
3. Percepción de la calidad de vida



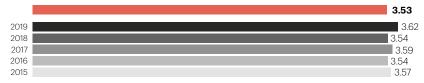
Barcelona es una ciudad con una alta calidad de vida.



Desde un punto de vista internacional, Barcelona es una ciudad culturalmente atractiva.



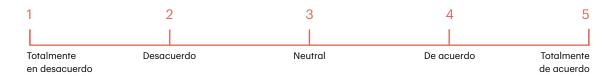
Barcelona es una ciudad ambientalmente sostenible.



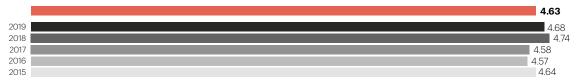
Barcelona tiene redes de transporte eficientes.



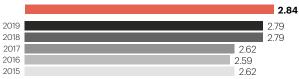
4. Percepción de la marca Barcelona



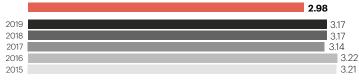
Barcelona es una marca internacionalmente conocida.



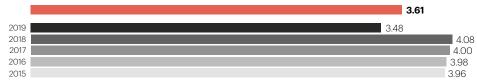
La marca Barcelona está actualmente asociada a los negocios.



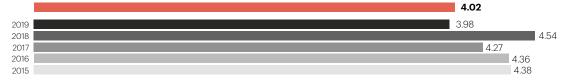
La marca Barcelona está asociada a la de una "ciudad inteligente".



La marca de Barcelona está asociada a la de una "ciudad global".



La marca Barcelona está asociada a la de una "ciudad creativa".



Barcelona tiene el potencial de rehacer su marca.



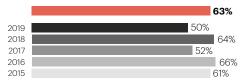
TourismsportsGastronomyTechHealthcareArt CultureBiotechArchitectureEducationDesignStart-ups

and entrepreneurship Pharma Creativity Science & Research Leisure Infrastructures Real Estate Automotive industry Consumer goods and retail Industry Engineering Smart City & Mobile Finance Textile

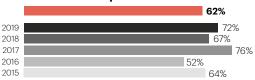
5. Retos

Seleccione los que perciba como algunos de los mayores desafíos de Barcelona en términos de atraer nuevos negocios, talento e inversión:

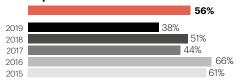
Burocracia, regulación, política de inmigración y derecho laboral.



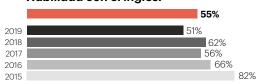
Incertidumbre política.



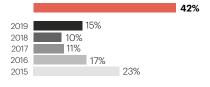
Impuestos.



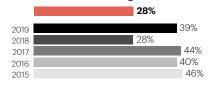
Habilidad con el inglés.



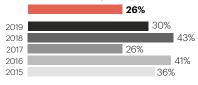
Recesión y desempleo.



Localismo e integración social.

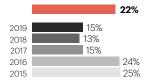


Acceso al capital y al crédito.

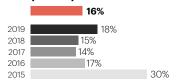




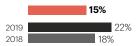
Tamaño del mercado.



Cualificación de los trabajadores y de la productividad.



Acceso a la vivienda.



Ubicación geográfica y conectividad internacional.

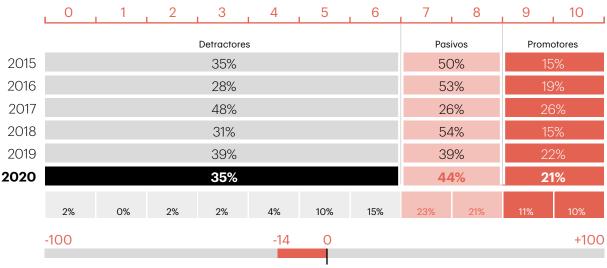


Disponibilidad, calidad y coste del espacio de oficina.



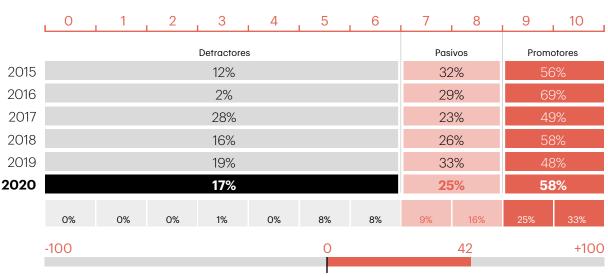
6. Net Promoter Score¹

¿Qué posibilidades hay de que recomiende Barcelona a un amigo o colega como ciudad para hacer negocios en este momento?



Net Promoter Score = Promotores - Detractores

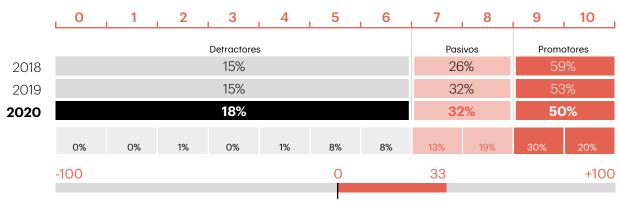
En este momento, ¿qué posibilidades hay de que recomiende Barcelona a un amigo o colega como ciudad para vivir?



Net Promoter Score = Promotores - Detractores

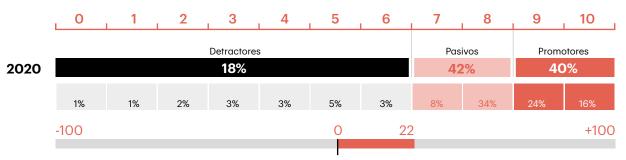
^{1.} El índice NPS puede ser tan bajo como -100 (todo el mundo es un detractor) o tan alto como 100 (todo el mundo es un promotor). Un NPS superior a 0 se percibe como bueno, y un NPS de 50 es excelente.

¿Qué posibilidades hay de que recomiende Barcelona a un amigo o colega como ciudad para estudiar un máster o un MBA?



Net Promoter Score = Promotores - Detractores

¿Qué posibilidades hay de que recomiende Barcelona a un amigo o colega como ciudad para recibir un tratamiento médico?



Net Promoter Score = Promotores - Detractores



Artículos en **La Vanguardia** de los miembros del **International Council**





Jorge Calvo Deputy Dean, Professor of Strategy GLOBIS School of Management

Tokio 9/12/19



TOKIO

Jorge Calvo Vicedecano Globis University Graduate School of Management, Toklo



www.barcelonaglobal.org

Barcelona 1992-Tokio 2020, dos historias de reinvención

BARCELONA

■En 1992 Barcelona dijo;hola! al mundo con una sonrisa. Los Juegos Olímpicos de Barce-lona fueron extraordinarios en muchos as-pectos más allá del éxito deportivo, rediseña-ron la ciudad para hacerla más habitable y

EN LOS JUEGOS.

ENCANTOS.

SU CULTURA

SU CREATIVIDAD

cantos, su cultura, su creatividad y multipli-có por diez sus visitantes: demostró su eficiencia organizativa como eje global de congresos y exposi-ciones; devolvió el prestigio perdido a los

JJ.OO., reinventando el modelo económico al cubrir los gastos mediante ingresos de patrocinadores y televisio-nes; transformó la estructura del PIB, atra-yendo inversiones públicas y privadas equivalentes a 50 años. Barcelona fue calificada como la joya de la economía española y del sur de Europa. Enamoró a ciudadanos, deportis-tas, turistas, inversores... ¡A todo el mundo!.

mejor comunicada. Barcelona mostró sus en-

токіо

■Tokio albergó en 1964 los Juegos Olímpicos de la tecnología, con la televisión a color y la retransmisión mundial vía satélite. La ciudad se transformó con una arquitectura y una urse transtornio con ma arquirectura y mia urbanistica de vanguardia, y comenzaron a rodar los trenes bala a 210 km/h. Ahora se construye el "Nuevo Tokio. Nuevo Mañana", que acogerá los Juegos en el 2020. Yuriko Koike, certifica QUE

gobernadora de Tokio. fijó como parte troncal del plan estatal Society 5.0 los objetivos de ser una ciudad segura, di-

versa, inteligente y sostenible donde disfrutar la vida. *The Econo*mist certifica que es la más segura del mundo y el Innovation Cities Index la sitúa primera del ranking mundial; para Masakazu Yamashita, vicepresidente de la multinacional NEC, la clave está en integrar innovación tec-nológica y buena gobernanza. Por lo que se respira estos días, lo mejor está por llegar.

ES LA CIUDAD

DEL MUNDO

■Masato Mizuno -consejero delegado del comité de la candidatura de Tokio 2020- me comentaba en una conversación en Tokio en el 2014 cuánto le inspirarom los Juegos de Barcelona, y ponía como ejemplo las palabras de su hermano Akiko, presidente de Mizuno Co.: "El deporte tiene la capacidad de dinamizar a las personas y traer sonrisas a nuestras capacidad."

sonrisas a nuestras caras. Creo firmemente que los Juegos Olímpi-cos revitalizarán Ja-pón". Han pasado 27 años y el eco del espíri-

NECESITA REENCONTRARSE EN EL CONSENSO

ands y recourses pri-tur illusionante e inte-grador que revitalizó Barcelona trayendo sonrisas a todas las caras resuena lejano. To-kio ha recurrido a unos segundos Juegos Olímpicos para reinventarse. Barcelona necesita reencontrase en el consenso social, políticoy económico que caracterizó los Juegos del 92, y que este nos permita construir juntos una nueva Barcelona, un nuevo mañana.

Nuria Corominas-Rovira Spanish Chamber of Commerce in the United Kingdom

Londres 23/12/19

BARCELONESES GLOBALES

LONDRES

Nuria Corominas-Rovira Directora de Roman en Londres y de estrategias ternacionales de la agencia Ayudamos a dar a conocer a compañías, multinacionales, pymes o start-ups



v.barcelonaglobal.org

Si quieres crecer, no dejes de hablar de ti al mundo

■Barcelona siempre ha gozado de una buena reputación como destino turístico, geográficamente es una ciudad privilegia-da y los Juegos Olímpicos del 92 la situaron a escala global. Sin embargo, Barcelona podría hacerlo mucho mejor y tiene potencial para convertirse en el verdadero hub interpacional en al sur de

TIENE EL

POTENCIAL PARA

nacional en el sur de Europa. No debería importar el color del partido político que lidere la ciudad, sino que los objetivos para Barcelona deberían

CONVERTIRSE EN EL 'HUB' DEL SUR

ser siempre los mis-mos. Hacerla crecer, darla a conocer por su talento, sus proyectos, los servicios que puede ofrecer, su accesibilidad, seguridad, etcétera. Desde el extranjero siempre se ha podido percibir este potencial que posee Barcelona, pero no sé si desde dentro los ciudadanos son conscientes de lo que la ciudad tiene entre manos.

LONDRES

■ Nací en Barcelona, pero la mitad de mi vida la he vivido en Londres. Una ciudad que, a pesar de sus dificultades sociopolíticas, a pesa de sus inclinataces sociopontes, siempre acaba liderando los rankings globales de ciudades, por su influencia global, su economía, investigación y desarrollo, accesibilidad o interacción cultural. No es casualidad. En el core

del ADN del londi-nense, la prioridad es, pase lo que pase, busi-ness as usual. Ade-más, es una ciudad que está abierta a to-

das las influencias y las acoge. Londres y los que viven en ella, aprenden de lo de fuera y se quedan con lo mejor, con las ideas y con el talento. Se apoya a la empresa, su talento y a todo el ecosist ma que los rodea. El objetivo de todas las al-caldías de Londres, sean del color que sean, es mostrar una ciudad atractiva para inver-tir, porque saben que así la harán próspera.

Ciudades bilingües

DE FUERA Y SE

QUEDAN CON LO

MEJOR, CON LAS

IDEAS Y EL TALENTO

'TO DO'

■ Barcelona debería fijar sus objetivos y no modificarlos cada cuatro años con los cam-bios de mandato. Debería ser más anglosajona en su forma y en su contenido. Es una ciudad que tiene carisma y todo lo necesa-rio para conseguirlo, pero debe trabajar de forma continuada. Si quiene estar en los

rankings mundiales de ciudades top del mundo donde vivir y trabajar, tiene que in-vertir en aquello que la haga crecer. Desde avudas a compañías o

BARCELONA DEBERÍA FIJAR SUS OBJETIVOS Y NO CAMBIARLOS CADA

autónomos que se quieran establecer en ella, hasta el hecho de ser una ciudad más eficiente, responsa-ble, sostenible o segura para sus residentes, trabajadores, empresas y visitantes. Debe cuidar a cada una de estas comunidades, pues son sus mejores prescriptores, y sobre todo no debe dejar de hablar de sí misma al



Willy Trullàs Moreno Willy Group Founder The Good Food People Co-founder

Shanghai 6/1/20

BARCELONESES GLOBALES

SHANGHAI

Willy Trullàs Moreno Fundador de Willy Group y cofundador The Good Food People. Cocinero, emprendedor. Abrió su primer restaurante en Shanghai en el 2008



www.barcelonaglobal.org

BARCELONA

■ Después de bastantes años viviendo y via-■ Despues de bastantes anos vivientos y via-jando por el mundo, uno aprende avalorar lo enriquecedor que es haber nacido y crecido en una ciudad bilingute. Dejando de lado cual-quier punto de vista político, el hecho de que Barcelonasea una ciudad con dos idiomas ofi-ciales −uno de ellos, la

TENDEMOS A

COMUNICAR

HACIA FUERA QUE

ESTE BILINGÜISMO

segunda lengua ma-terna más hablada del planeta– es una venta-ja para captar talento y mejorar la actividad económica de nuestra

ciudad, atrayendo in-versión de todo el mundo. Pese a que a pie de calle y en los despachos existe una plena convivencia entre estas dos lenguas, tendemos a comunicar hacia fuera (y algunos am-plifican) que este bilingüismo no es real y que en las universidades o en el ámbito laboral hay problemas que afectan a que la inversión y el

talento de otros países se decida por Barcelo-na debido a la falta de flexibilidad lingüística.

SHANGHAI

■Shanghai es la capital económica e indus-trial de la China continental. Lo que hace 150 tinal de la Chima continentali. Lo que nace ava años era una pequeña ciudad se ha convertido en uno de los centros financieros más impor-tantes de Asía y en el puerto con más tránsito de contenedores del mundo. Es una ciudad bi-lingüe como Barcelo-

EN TODOS LOS

ÁMBITOS DE LA

CONVIVEN LOS DOS

SOCIEDAD

na, donde conviven el shanghainés y el man-darín. En todos los ám-bitos de la sociedad de Shanghai, ya sea en el núcleo familiar, en el

trabajo o en la calle, conviven los dos idio-mas locales sin dejar de atraer estudiantes nacionales o internacionales e inversión de todos los lugares del munnaiese inversion de todos los lugares cielmun-do. Shangha iha sabido aprovechar la riqueza del bilingúismo y encontrar un punto de equi-librio manteniendo los dos idiomas activos y haciendo que la ciudad gane y sea más diversa y atractiva que otras capitales de China donde sólo se habla un idioma.

'TO DO'

■En un mundo cada vez más conectado y que se mueve a la velocidad de internet, Barcelona debe proyectarse al mundo también como ciudad bilingue, poniendo en valor sus dos lenguas para así poder competir a escala global, ser un foco de atracción detalento, inversión y diversificar la actividad económi-

ca del turismo. Uno de los primeros pasos deber ser convertir en un gran punto a favor la gran ventaja de te

HAY QUE CONVERTIR EN UN **PUNTO A FAVOR LA** VENTAJA DE TENER

ner dos idiomas, para que estudiantes, em-prendedores y em-presas elijan Barcelona por encima de cualpresas enjan parceiona por encima de cuar-quier otra para sus actividades. Ser la capital editorial en habla hispana es un activo que ratifica la importancia cultural y económica de esta apuesta y riqueza que tenemos. La ciudad debe encontrar el equilibrio y mantener nuestro patrimonio lingüístico y ser más prácticos y abiertos al mundo global actual.



Jaume Vives PhD candidate in Economics and Statistics Massachusetts Institute of Technology

Cambridge (Massachusetts)





Tània Vié Riba Vie Carratt Founder and Managing Director

Londres 3/2/20



Francesc Noguera Banco Sabadell México

México 17/2/20

BARCELONESES

CAMBRIDGE (EE.UU)

Jaume Vives Cursa el doctorado en Economía y Estadística en el MIT. Experiencia como dota scientist en Univ. de Chicago, Google y Quantco. Licendado por la London School of Economics



Barcelona: bilingüismo científico

BARCELONA

■ Barcelona ha consolidado excelentes cen-tros de investigación en ciencia y tecnología el Barcelona Institute of Science and Technology (BIST) agrupa instituciones de prestigio mundial como el ICFO o el IRB, y el Barcelona Supercomputing Center albergará pronto uno de los diez super-computadores más potentes del mundo. DESTACA LA POCA

INTERACCIÓN

Estas iniciativas, junto con otras como el Mo-

con otras como el Mobile World. Congress, están convirtiendo a Barcelona en hub de innovación e investigación. Pero destaca la poca interacción universidad-empresa. Un buen ejemplo es el área de Cambridge (Massachusetts) y Boston, donde la relación entre el sector universitario y el sector privado en innovación e investigación es may estrecha. Si Barcelona quiere retoner y atraer talento necesita más colaboración entre universidades, instituciones públices y sector privado.

CAMBRIDGE (MASSACHUSETTS)

■ Hoy en dia un científico debe ser bilingüe en su campo y en data science. Este es el obje-tivo del Schwarzman College of Computing que el MIT inauguró este 2019 con un presu-puesto de más de 1.000 millones de dólares. Con él se confirma que la investigación en computación y inteli-gencia artificial (IA) tiene que estar estre-LA INVESTIGACIÓN

EN IA HA DE ESTAR

RELACIONADA CON

AVANCES EN OTRAS

DISCIPUNAS

chamenterelacionada cnamenterelacionada con los avances en otras disciplinas se espera que en el futuro todos los estudiantes sean bilingües y sepan

utilizar y desarrollar herramientas informáticas para innovar en su campo. Paraello, se crearán nuevos cursos interdisciplinarios y 50 nuevas cátedras compartidas con otros departamentos de la universidad. Esta iniciativa pone sobre la me-sa la importancia de que biólogos, economis-tas o astrofísicos lideren la investigación en IA junto con los ingenieros informáticos.

■ Barcelona tiene el potencial para convertir-se en uno de los centros pioneros anivel mun-dial en investigación científica, especialmen-en el campo de I.A y machine learning (MI). Sin embargo, ni la calidad de vida de la ciudad ni la inversión en computación e I.A son sufi-cientes para crear un hub internacional. Se necesita invertir en in-vestigación interdisci-

vestigación interdisci-plinar y demostrar que científicos de cual-quier disciplina pue-den realizar investiga-ción pionera en Barce-

NECESITA INVERTIR EN INVESTIGACIÓN INTERDISCIPLINAR

lona usando las últimas herramientas de ML. Es necesario potenciar los vínculos entre ámbitos acadé-micos en la universidad. Iniciativas como los nuevos programas entre la UPC y la UPF son un buen inicio, pero el objetivo debe ser for-mar a estudiantes verdaderamente bilingües que no necesiten un máster de data science para estar en primera línea de investigación.

BARCELONESES GLOBALES

LONDRES

Tània Vié Riba Directora en Vie Carratt. asesores de start-ups ecnológicas con grar potencial. Socia en WA4STEAM



www.barcelonaglobal.org

Ambición global, la clave

LONDRES

■ La incertidumbre del Brexit no ha sido un obstáculo para que el Reino Unido (RU) se convierta en el país donde sus *start-ups* tecnológicas -fundadas por emprendedores de to-do el mundo- hayan levantado más financia-ción de capital riesgo. Londresatrae inversión y talento global: es fácil

LANZAR

UNA IDEA,

DESARROLLARIA V

HACERLA CRECER

Janzar una idea, des-arrollarla y hacerla crocer gracias al acce-so a capital y exencio-nes fiscales. La ambi-ción de su ecosistema no tiene límites, y el RU batió su récord en

el 2019 levantando 10,1 billones de libras, un 44% más que en el año biliones de libras, un 44% mas que en ei ano anterior. Las start-ups basadas en el país consiguieron más dinero que las de Alemania y Francia juntas (datos de Dealroom.co). Además, supera con creces al resto de Europa en número de aceleradoras y unicornios (compañías valoradas en más de mil millones de dólas.

res): en el 2019 se crearon ocho y va suman 77.

BARCELONA

■Desde el Reino Unido, Barcelona se percibe como una ciudad muy atractiva para empren-dedores por su diversidad cultural y su ubicación junto al mar. Su ecosistema emprende-dor es próspero y se beneficia de condiciones económicas favorables, un sistema educativo sólido y una posición

EL CAPITAL DE

SIGUE SIENDO

UN DESAFIO

FONDOS, LIMITADO EN EL PASADO,

ventajosa entre Euroventajosa entre Euro-pa y América Latina. Además, cuenta con personal técnico cuali-ficadocon salarios ase-quibles. Sin embargo, históricamente, las históricamente, las start-ups locales care-

cieron de ambición global, con compañías pequeñas y salidas re-ducidas (por debajo de los 100 millones de euuacias gordeso par los tores minores de circo-res), y ha hecho más lento el crecimiento del ecosistema. El capital de fondos locales, limi-tado en el pasado, sigue siendo un desafío. La entrada de capital riesgo internacional y el ta-maño de las rondas aumentan, pero aún están por debajo de otras ciudades europeas.

'TO DO'

≡En Barcelona, el ecosistema emprendedor está cada vez más cohesionado. Los empren-dedores tienen mentalidad global y ejemplos de éxito (Letgo, Glovo, Travelperko Holaluz) en los que fijarse. Los capitales de riesgo loca-les recaudan fondos más grandes, y los inversores extranjeros in-

vierten cada vez más. Falta atraer más fon-dos globalos, general partners que quieran establecerse e invertir en el ecosistema: sería

FALTA UNA MAYOR COLABORACIÓN **ENTRE ENTIDADES** Y MÁS INCENTIVOS FISCALES

un imán para atraer
más emprendedores
globales. El MWC,
hubscomo Tech City o Barcelona Health Hub
y actos como 4YFN, Smart City Congresso los Barcelona London Days ayudan a posicionar Barcelona como tercera ciudad favorita en Europa para montar una starr-up (según A to-mico). Falta una colaboración intensa entre entidades y más incentivos fiscales para atraercapital, talento y serreferente global.

BARCELONESES

MÉXICO

Francesc Noguera Dirige Banco Sabadell en México desde surfundación (2014). Il banco tiene una nelevante presencia en el mundo empresarial y cuenta con una propuesta de valor 100% digital.



www.barcelonaglobal.org

Oportunidad: ganar centralidad financiera

BARCELONA

■La revolución digital ha llegado para quedarse y Barcelona es ya uno de los hubs de incovación más atractivos de Europa, con un ecosistema de más de 1.000 start-ups tecnológicas. Talento de varios lugares del mundo, entorno que promueve la innovación, calidad de vida y otros factores permiten que surian

ES YA UNO

DE EUROPA

DE LOS 'HUBS'

DE INNOVACIÓN

MÁS ATRACTIVOS

permiten que surjan casos de éxito como Glovo y Travelperk. Dentro del ecosistema también hay fintechs, pero sólo pesan un 4% de la inversión en start-ups. No hay razón para que Barcelo-

zon para que sector-na no aspire a ser un centro financiero rele-vante en el continente. Sabadell y CaixaBank tienen equipos dimensionados de innovación financiera en Barcelona, Empiezan a aparecer fintechs interesantes. La innovación gene-ra disrupción del statu quo. Barcelona debe fomentar este ecosistema financiero si quiere ganar centralidad en el contexto europeo.

MÉXICO

■México, y en particular la Ciudad de Méxi-co, se ha lanzado con fervor a desarrollar un ecosistema fuerte de fintechs y neobanks. En el 2019. con 98 nievas start-ups. México se con-solidó como líder indiscutible para la innova-ción financiera en América Latina con 394 fintechs, superando a Brasil, cuya economía

LA CLAVE DEL

INNOVACIÓN

EXITO PARA LA

FINANCIERA ES LA

COLABORACIÓN

es un 50% mayor. Este vigor está atrayendo fondos de inversión. Konfío, una fintech de crédito a pymes, acaba de levantar 250 millo-nes de dólares. ¿La clave del éxito? La cola-

boración. La Asociación Fintech agiutina la mayoría de start-ups y alienta el intercambio de experiencias, incluyendo a bancos y a otras entidades financieras. Jugadores deotros sectores se unen en este espacio apalancándose en capacidades digitales que ofrecen *fintechs* y bancos. La colaboración acelera la innova-ción y hace que el mercado gane en atractivo.

'TO DO'

■Para generar impacto, las start-ups barcelo-nesas, y las fintech, necesitan escalar. México ofrece una gran oportunidad: es un mercado emergente, de gran dimensión y sin barreras de entrada para extranjeros, donde es posible adaptar con éxito tecnologías y prácticas des-arrolladas en merca-dos más maduros. En el 2019 se abrió la ruta directa Barcelona-

directa Barcelona-Ciudad de México con vuelos de Emirates y Aeroméxico, Gracias a esta conectividad, muchos mexicanos, entre

LAS 'START-UPS BARCELONESAS SE FUARAN EN ESTE MERCADO AFÍN

ellos inversores y em-presarios, están descubriendo Barcelona. Se-ría bueno que las *start-ups* barcelonesas se fi-jaran en unmercado con afinidades cultura les e idiomáticas, donde otras empresas barcelonesas han tenido éxito en el pasado. Este inte-rés apalancaria la imagen de Barcelona en el mundo de la innovación, algo que la ciudad necesita seguir proyectando y cultivando.



Toni Solanilla Business School Munich General Director

Múnich 2/3/20

BARCELONESES GLOBALES

MUNICH

Toni Solanilla Director comercial del campus de Munich de lese Business School



Munich y Barcelona: dos ciudades con fuerte identidad

■ Munich se ha convertido en una gran ciu-dad para los ejecutivos internacionales (espa-ñoles, Italianos, franceses, Ingleses, Indios, chinos y europeos del Este). La ciudad con-

chinos y europeos del Este). La ciudad concentra mucho talento. ¿Por qué? Es un gran lugar para virir muy orientado a familias con apoyo público, infraestructuras y una ciudad con un diseño que permite múltiples posibilidades de movilidad (cambié el coche por la bicicleta: mucho más sana, menos estrés y sostenible). Munich es especial: capital de Baviera, concentra gran poder económico del sur de Alemania y rezuma multiculturalidad, al mismo tempo que respeto por la tradición (es impresionante disfrutar del espíritu de la Oktoberfest). Su posición geográfica, en el mismo centro de Europa, es privilegiada: entre dos y cuatro horas puedes visitar Zurich, Viena, Berlin, Milán, Praga...

BARCELONA

= Barcelona es innovación, diseño, deportivi dad, sol, mar, montaña. Es futuro. Tenemos la responsabilidad de seguir construyendo el posicionamiento de la ciudad para competir internacionalmente. Competir por el talento en todos los ámbitos (investigación, salud,

LA EDUCACIÓN ES

FUNDAMENTAL:

TENEMOS

QUE HABLAN

MÁS IDIOMAS

educación, corporati-vo, profesional...) y por el capital, dispuesto a invertir en entornos niverur en entomos estimulantes pero se-guros, en crecimiento pero sostenible, con raices pero abiertos a la comunidad internacional. Una ciudad que

plensa en grande, que resuelve los problemas de los ciudadanos dando cabida a gente nueva que nos ayude a crecer. La educación es fun-damental: tenemos que hablar más idiomas, entender otras culturas y buscar puentes de conexión, que los hay. El Iese es un ejemplo con sus campus construyendo el eje Barcelo-na-Madrid - Munich-São Paulo-Nueva York.

'TO DO'

■ Barcelona debe apostar por el talento, el co-nocimiento y la investigación, la cultura y la industria de futuro. Munich representa estas apuestas: es una ciudad industrial, de la investigación, capital cultural y de turismo de cali-dad. Ambas son ciudades con una fuerte iden-

tidad. Barcelona debe tidad. Barcelona debe mirar más a ciudades como Munich, y vice-versa. Es por ello que la semana que viene Barcelona Global trasladará a Munich más de 20 ponentes para hablar de cultura, inversión v ciencia, en el

BARCELONA GLOBAL TRASLADA A MUNICH MAS DE 20 PONENTES LA SEMANA QUE VIENE

version y ciencia, en el Barcelona Munich Day, iniciativa que busca mejorar la reputación internacional de Barce-lona. Tiene el apoyo de I cse Business School, conocido internacionalmente gracisa a sus programas de MBAy que actúa como embajador de la marca Barcelona en el mundo. En es-ta ocasión acogerá las sesiones de inversión y ciencia, a través de su campus de Munich.



Ramon Gras Urban Innovation Researcher Harvard University Aretian Co-Founder

Boston 16/3/20

BARCELONESES GLOBALES

HARVARD

Ramon Gras Investigador de innovación Urbana en la Universidad de Harvard y cofundador de Aretlan Urban Analytics and Design



Los próximos distritos de innovación de Barcelona

BARCELONA

■ La ciudad de Barcelona fue pionera en la ideación y el desarrollo de distritos de innovación, fenómeno materializado gracias a la reconversión del distrito 22a en 22@ impulsada por personas como Miquel Barceló. Un cuarto de siglo después, la estrategia urbanistica y de activación económica del 22@ ha resultado un éxito immobiliario notable pero

liario notable pero presenta carencias ur-banísticas y de estrate-gia económica, que no

DE TECNOLOGÍA garantizan la consecu-ción de los objetivos. Como resultado, (1) falta la masa critica de sectores de industria SON DÉBILES

UTILIZADOS PARA

TRANSFERENCIA

alineados con los sectores con ventaja compa-rativa en Catalunya. (2) los mecanismos de transferencia de tecnología son dóbiles y (3) buena parte de las start-up que se han estable-cido no son intensivas en conocimiento y con-tribuyen a la creación de puestos de trabajo precarios, en lugar de dar alas al talento local.

BOSTON

Esta innovadora estrategia de renovación ■ Esta imovadora estrategia de renovación urbana y activación económica ha sido emulada y replicada en las últimas décadas en todo el mundo. Uno de los casos de éxito que presenta más aciertos es el del sistema innovador del área de Boston, con distritos de innovación de referenciamundialcomo Seaport, Harvard Square,

Allston Longwood, y SURRNOVACIÓN

Allston, Longwood, y sobre todo Kendall. sobre todo Rendall. Entre los principales aciertosde Kendall, se cuentan: la ubicación estratégica y criterios de diseño urbano e in-

de diseno urrano e in-fraestructural que maximizan la interacción humana fructifera, la inversión valiente y sostenida en compañías intensivas en cono-cimiento en sectores arraigados en el territo-rio, y el establecimiento de mecanismos de transferencia de tecnología eficientes que permitan que las personas con mejores ideas puedan desarrollar sus proyectos.

ACTIVACIÓN

ECONÓMICA HA

SIDO REPLICADA

"TO DO..."

■Nuestro equipo de investigación de Har-vard y de análisis y diseño urbano de Aretian ha desarrollado una metodología única de análisis y diseño urbano alineado con estudios de complejidadeconómica, expandien-do a escala urbana el modelo de Barabasi, Hausmann, e Hidal-go. Hemos analizado los 50 distritos de in-

novación más impor-tantes de los Estados Unidos, así como es-tudiadolos ingredientes y las dinámicas que han permitido la consolidación de los

BADALONA, BON PASTOR, SABADELL O SANT CUGAT

distritos de éxito. Barcelona tiene la oportudistritos de exito. Barcelona tiene iatoportu-nidad de desarrollar distritos de innovación de éxito en áreas como las Tres Xemencies / Badalona, el Bon Pastor, Sabadello Sant Cu-gat. Es una oportunidad de oro para alinear un diseño urbano de calidad con estrategias de activación económica que permitan libe-rar el potencial de la ciudad y de Catalunya.

Recomendaciones





Jorge Calvo

"Barcelona necesita reencontrase en el consenso social, político y económico que caracterizó los Juegos del 92, y que este nos permita construir juntos una nueva Barcelona, un nuevo mañana."

Núria Corominas-Rovira

"Barcelona debería fijar sus objetivos y no modificarlos cada cuatro años con los cambios de mandato. Debería ser más anglosajona en su forma y en su contenido. Es una ciudad que tiene carisma y todo lo necesario para conseguirlo, pero debe trabajar de forma continuada."

Ramon Gras

"Barcelona tiene la oportunidad de desarrollar distritos de innovación de éxito en áreas como las Tres Xemeneies/Badalona, el Bon Pastor, Sabadell o Sant Cugat. Es una oportunidad de oro para alinear un diseño urbano de calidad con estrategias de activación económica que permitan liberar el potencial de la ciudad y de Catalunya."





Francesc Noguera

"No hay razón para que Barcelona no aspire a ser un centro financiero relevante en el continente. Sabadell y CaixaBank tienen equipos dimensionados de innovación financiera en Barcelona. Empiezan a aparecer fintechs interesantes. La innovación genera disrupción del *statu quo*. Barcelona debe fomentar este ecosistema financiero si quiere ganar centralidad en el contexto europeo."

Tània Vié

"En Barcelona, el ecosistema emprendedor está cada vez más cohesionado. Los emprendedores tienen mentalidad global y ejemplos de éxito (Letgo, Glovo, Travel Perk o Hola Luz) en los que fijarse. Los capitales de riesgo locales recaudan fondos más grandes, y los inversores extranjeros invierten cada vez más. Falta atraer más fondos globales, general partners que quieran establecerse e invertir en el ecosistema: sería un imán para atraer más emprendedores globales."

Francesc Noguera

"Sería bueno que las startups barcelonesas se fijaran en un mercado con afinidades culturales e idiomáticas, donde otras empresas barcelonesas han tenido éxito en el pasado. Este interés apalancaría la imagen de Barcelona en el mundo de la innovación, algo que la ciudad necesita seguir proyectando y cultivando."



Willy Trullàs

"Uno de los primeros pasos debe ser convertir en un gran punto a favor la gran ventaja de tener dos idiomas, para que estudiantes, emprendedores y empresas elijan Barcelona por encima de cualquier otra para sus actividades."

Toni Solanilla

"Barcelona debe apostar por el talento, el conocimiento y la investigación, la cultura y la industria de futuro. Munich representa estas apuestas: es una ciudad industrial, de la investigación, capital cultural y de turismo de calidad. Ambas son ciudades con una fuerte identidad. Barcelona debe mirar más a ciudades como Munich, y viceversa."

Jaume Vives

"Es necesario potenciar los vínculos entre ámbitos académicos en la universidad. Iniciativas como los nuevos programas entre la UPC y la UPF son un buen inicio, pero el objetivo debe ser formar a estudiantes verdaderamente bilingües que no necesiten un máster de *data science* para estar en primera línea de investigación."

Buenas prácticas

Tokio

Transformación tecnológica

Jorge Calvo

"Tokio albergó en 1964 los Juegos Olímpicos de la tecnología, con la televisión a color y la retransmisión mundial vía satélite. La ciudad se transformó con una arquitectura y una urbanística de vanguardia, y comenzaron a rodar los trenes bala a 210 km/h. [...] The Economist certifica que es la más segura del mundo y el Innovation Cities Index la sitúa primera del ranking mundial; para Masakazu Yamashita, vicepresidente de la multinacional NEC, la clave está en integrar innovación tecnológica y buena gobernanza."

Shangai

Aprovechar el bilingüismo

Willy Trullàs

"Shanghai ha sabido aprovechar la riqueza del bilingüismo y encontrar un punto de equilibrio manteniendo los dos idiomas activos y haciendo que la ciudad gane y sea más diversa y atractiva que otras capitales de China donde sólo se habla un idioma."

Londres

La ambición en La City no tiene límites

Tània Vié

"Londres atrae inversión y talento global: es fácil lanzar una idea, desarrollarla y hacerla crecer gracias al acceso a capital y exenciones fiscales. La ambición de su ecosistema no tiene límites."

Londres

Las claves para atraer talento e inversión

Núria Corominas-Rovira

"Londres y los que viven en ella, aprenden de lo de fuera y se quedan con lo mejor, con las ideas y con el talento. [...] El objetivo de todas las alcaldías de Londres, sean del color que sean, es mostrar una ciudad atractiva para invertir, porque saben que así la harán próspera."

Cambridge Massachusetts

Potenciar la investigación ligada a otras disciplinas

Jaume Vives

"Hoy en día un científico debe ser bilingüe en su campo y en data science. Este es el objetivo del Schwarzman College of Computing que el MIT inauguró este 2019 con un presupuesto de más de 1.000 millones de dólares. Con él se confirma que la investigación en computación y inteligencia artificial (IA) tiene que estar estrechamente relacionada con los avances en otras disciplinas."

Ciudad de México

Desarrollo de la innovación financiera

Francesc Noguera

"México, y en particular la Ciudad de México, se ha lanzado con fervor a desarrollar un ecosistema fuerte de fintechs y neobanks. En el 2019, con 98 nuevas startups, México se consolidó como líder indiscutible para la innovación financiera en América Latina con 394 fintechs."

Múnich

Ciudad familiar

Toni Solanilla

Boston

Más innovación para desarrollar las mejores ideas

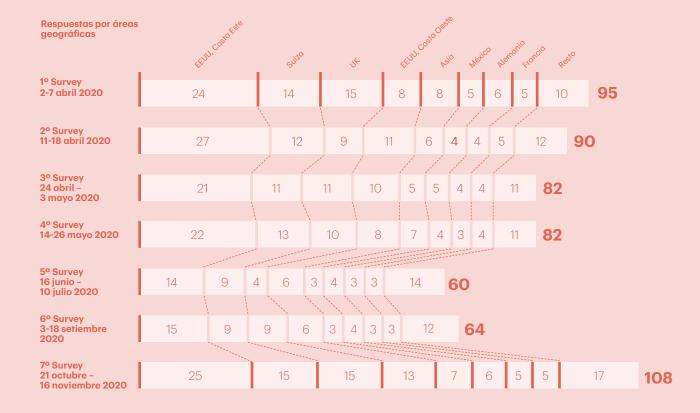
Ramon Gras

"Es un gran lugar para vivir: muy orientado a familias con apoyo público, infraestructuras y una ciudad con un diseño que permite múltiples posibilidades de movilidad." "Uno de los casos de éxito que presenta más aciertos es el del sistema innovador del área de Boston, con distritos de innovación de referencia mundial como Seaport, Harvard Square, Allston, Longwood, y sobre todo Kendall. Entre los principales aciertos de Kendall, se cuentan: la ubicación estratégica y criterios de diseño urbano e infraestructural que maximizan la interacción humana fructífera, la inversión valiente y sostenida en compañías intensivas en conocimiento en sectores arraigados en el territorio, y el establecimiento de mecanismos de transferencia de tecnología eficientes que permitan que las personas con mejores ideas puedan desarrollar sus proyectos."

7° Survey COVID-19

A causa de la erupción de la pandemia, desde Barcelona Global decidimos lanzar en abril la iniciativa del Survey Covid-19, con el objetivo de conocer la percepción a nivel internacional de la gestión de la pandemia en España, y las implicaciones para Barcelona. La encuesta se ha realizado de forma frecuente durante varios meses para conocer la evolución de esta percepción.

El Survey Covid-19 se ha realizado a los socios del International Council, y consta de siete preguntas de respuesta múltiple. La encuesta se ha realizado en siete ocasiones desde el mes de abril. La última edición, llevada a cabo entre el 21 de octubre y el 16 de noviembre, fue realizada junto con el Perception Survey y obtuvo 108 respuestas.

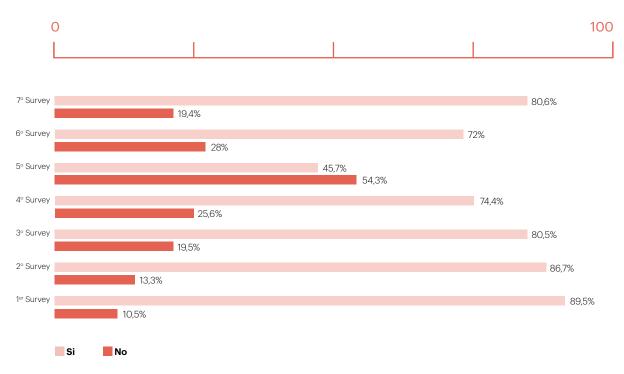


Resumen ejecutivo del 7º Survey Covid-19

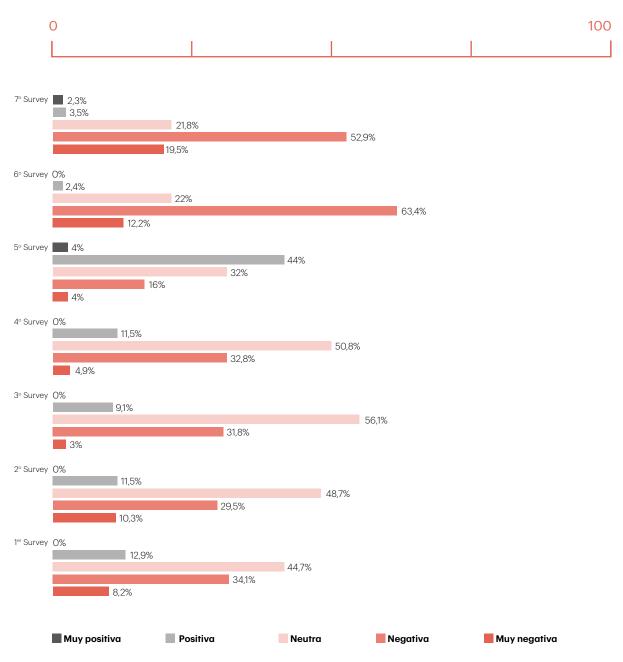
- La situación del Covid-19 en España vuelve a tratarse en la mayoría de los medios internacionales, después de una tendencia a la baja durante el verano. Un 80.6% de los encuestados indican que los medios de comunicación de sus ciudades están tratando la situación en España, volviendo a los niveles de abril y mayo.
- En esta séptima edición, un 72.4% encuestados perciben que la gestión de la pandemia en España se valora por los medios de comunicación internacionales de forma negativa o muy negativa. Esto contrasta con la valoración de abril, cuando, a pesar de tener niveles de contagio similares o incluso superiores, la gestión fue valorada mayoritariamente de forma neutra.
- Destaca que la situación económica es el único aspecto más allá de la pandemia que se ha mantenido constante en la prensa internacional sobre España. Todos los demás valores han ido variando según los acontecimientos y época del año. En esta séptima edición, la opción sobre "política" sufre un importante aumento (llegando al 67.4% de los encuestados), y el turismo desciende a la tercera posición (40.7%) dejando atrás su fuerte crecimiento durante los meses de verano.
- La imagen del **sistema de salud** de Barcelona sigue siendo percibido de **forma neutra** por los medios de comunicación internacionales (59.3% de los encuestados así lo indican). La mayoría de las respuestas negativas provienen de países europeos, donde la imagen del sistema de salud barcelonés parece ser percibida más negativamente que en otras zonas del mundo.

- En general, Barcelona no ha estado en el foco de la prensa internacional durante la pandemia. Los encuestados que afirman que aparecen noticias o imágenes de la situación concreta de la pandemia en Barcelona se han ido reduciendo constantemente desde abril (solo un 27.6% en esta edición), a excepción de los meses de verano, donde el turismo y las imágenes de playas llenas sí tuvieron más visibilidad internacional.
- En cuanto al trato que recibe la información sobre Barcelona, si bien al principio de la crisis adoptaba mayoritariamente un carácter informativo y objetivo, recientemente ha crecido la información en formato de crónicas de situaciones concretas, imágenes de la ciudad y de la gestión, y artículos de opinión.
- En todas las ediciones del Survey, la mayoría de encuestados creen que esta crisis global no afectará a la reputación de Barcelona. Sin embargo, un número importante de encuestados en todas las ediciones (un 37.8% de media) cree que la crisis debilitará la reputación de la ciudad.

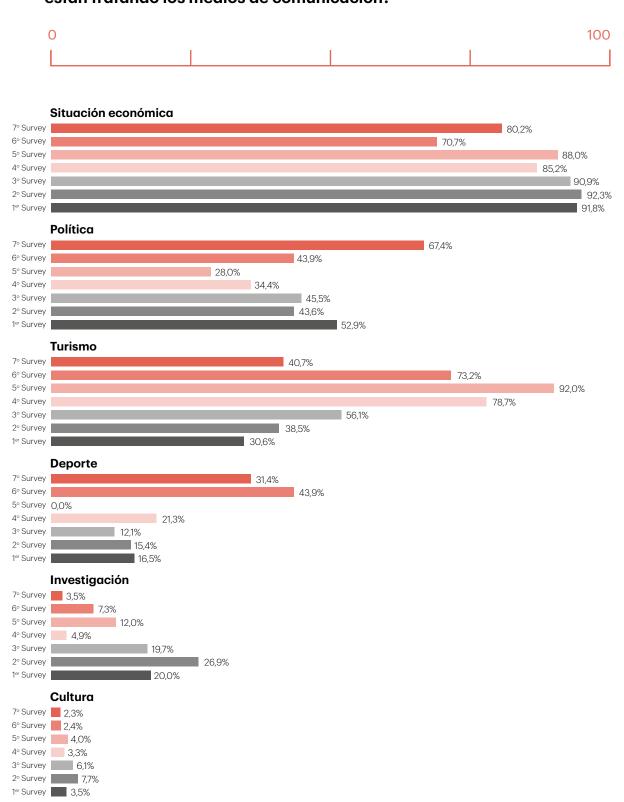
1 .¿Están tratando los medios de comunicación la situación del Covid-19 en España?



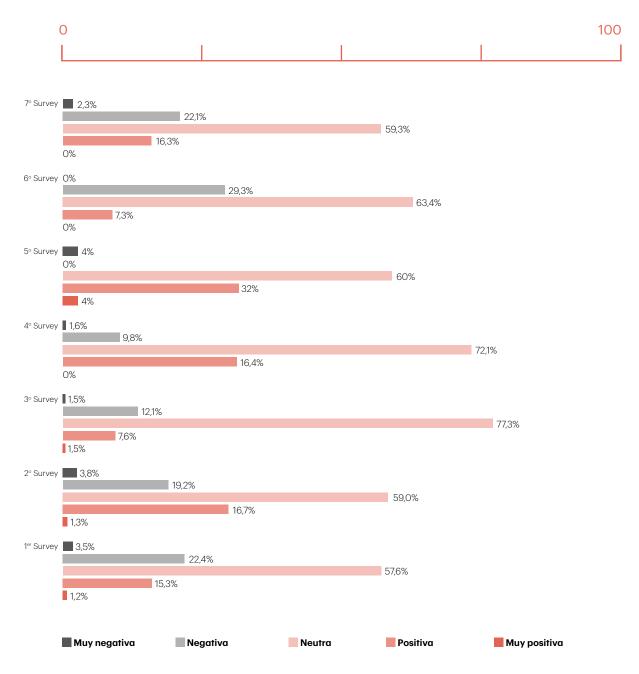
2. ¿Cómo se valora en los medios de comunicación que sigues la gestión de la crisis que está haciendo España?



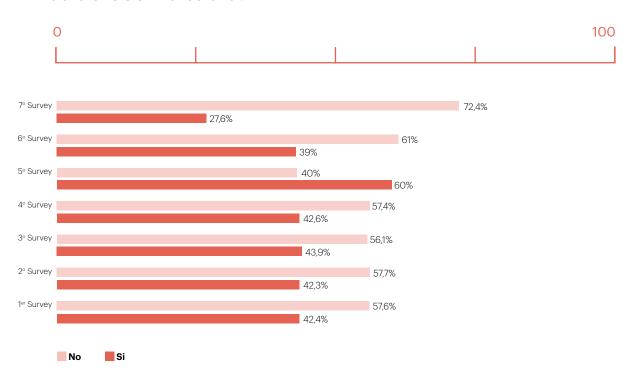
3. ¿Qué otros aspectos más allá de los asociados a la crisis del Covid-19 están tratando los medios de comunicación?



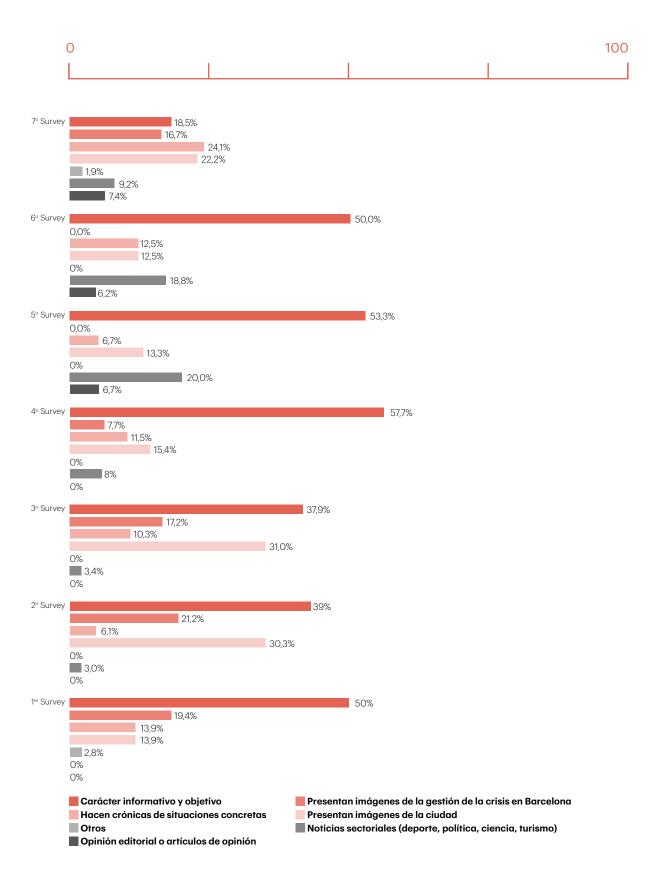
4. ¿Qué imagen proyectan los medios de comunicación del sistema de salud en Barcelona?



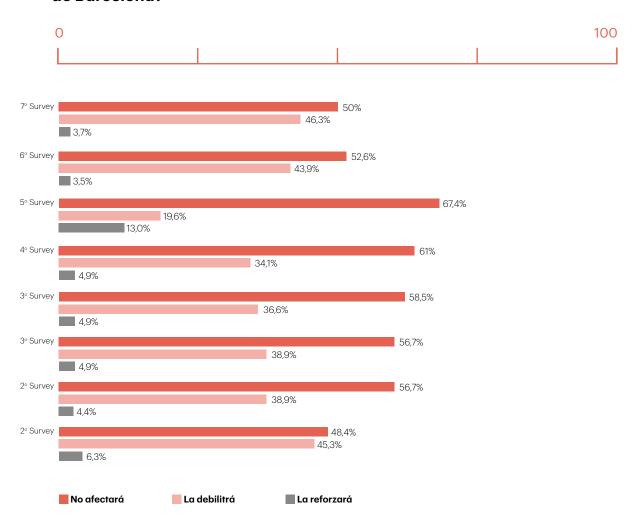
. ¿Aparecen noticias, imágenes o crónicas sobre la situación concreta de la crisis en Barcelona?



. ¿Qué trato se da a la situación en Barcelona?



7.
¿Cómo crees que afectará esta crisis global a la reputación de Barcelona?





Artículos en **La Vanguardia** de los miembros del **International Council**

COVID-19



Pepe Agell Chartboost Co-CEO

San Francisco 11/5/20

BARCELONESES GLOBALES

SAN FRANCISCO

Pepe Agell Originario de Barcelona, afincado desde hace 12 años en San Francisco. Impulsor de Chartboost, lider en publicidad de aplicaciones móviles.



La Barcelona del talento post-Covid-19

¿Qué destacarías de la gestión de la crisis en San Francisco?

■ Pese a ser uno de los polos de movimiento internacional más importantes del país, en el momento de escribireste artículo, el condado de San Francisco (900.000 personas) cuenta con sólo 31 victimas por el virus, con una muerte por día. Las claves para controlar la

LAS CLAVES PARA

CONTROLAR EL

VIRUS HAN SIDO

expansión han sido anticipación y prepa-ración. Desde que es-talló el virus en Wu-han, San Francisco, que tiene muchos vin-

culos migratorios con
China, ha seguido su
evolución y ha estabiecido centros de
emergencia. El estado de emergencia se de emergencia de seator de emergencia se celaró el 25 de febrero, mucho antes que otras ciudadesamericanas. Muchasempresas aplicaron políticas de trabajo desde casa, así que cuando se declaró el Shelter in Place (confinamiento que permite salir a pasear), la mayoría de la población ya estaba sensibilizada.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

≡En general, la prensa de Estados Unidos no ha visto con buenos ojos la gestión de lacrisis por las autoridades españolas. Se han destaca-do la falta de preparación del Gobierno, la fal-ta de equipamiento médico en hospitales y el gran número de autoridades y miembros del

LA PRENSA HA

HISTORIAS DE

DESTACADO LAS

PERSONAL MÉDICO

Congreso que han su-frido la enfermedad. Encuanto a Barcelona, algunos artículos des-tacan historias huma-nas surgidas del confinamiento (incluvendo

la del grupo musical Stay Homas) y el he-roísmo del personal médico que ha hecho su trabajo en condicio mento que ha meno su tratago en contacto, mes muy precarias. Con el inicio de la desesca-lada, la prensa nacional ha hablado de las aglo-meraciones en las playas o avenidas como la Diagonal y de conflictos laborales de trabaja-dores que no creen que sus condiciones de trabajo sean seguras en el contexto actual.

Propuesta para Barcelona

■ La pandemia traerá cambios en la forma de wivir y trabajar. Adaptarse no es fácil, lamen-tablemente personas y empresas están su-friendo en esta transición. Barcelona tiene de muevo la oportunidad de destacar como ciu-dad solidar la y creativa. La pandemía está ace-

lerando el teletrabajo y los nuevos modelos de

les nuevos modelos de negocio online. En un mundo enel que la oficina física es menos importante, mucha gente se está replante ando donde quiere vivir. Barcelona puede salir reforzada como base de talento para empresas internacionales en los sectores que florecen debido a los nuevos hábitos. For ello, necesitamos politicas fiscales positivas paralos emprendedores, inversores y talento extranjero. Y un mejor tratamiento de las stock options, parte muy importante de la compensación en start-ups.



Gerard Garcia CoverWallet Senior Strategy Analyst

Nueva York 25/5/20

BARCELONESES GLOBALES

NUEVA YORK

Gerard Garcia en Maastricht. Trabaja en CoverWallet (Nueva York), *Insurtech* que permite comprar seguros de forma digital a pymes



Global

¿Que destacarías de la gestión que ha hecho de la crisis Nueva York?

 Nueva York tardó en reaccionar pese a las noticias que se observaban de China y Euro-pa, pero una vez con el virus en la ciudad, la respuesta fue muy rápida. El alcalde y el gobernador crearonplanes con compañías pri-vadas para importar material sanitario de forma rápida y eficaz,

movilizaron recursos para organizar hospitales en las calles de-

tales en las calles de-siertas y lograron dar hasta tres comidas a todas las personas con más ne-cesidad. La curva de infectados y fallecidos en el estado de Nueva York habla por si sola: mientras el país no observa aún uma caída tranquilizado-ra, parece que aqui vívimos unasituación di-ferente. Los neovorquinos se están defi-ferente. Los neovorquinos se están defiferente. Los neoyorquinos se están defi-niendo a sí mismos cuomosexuals, en referencia al agrado popular y liderazgo ejercido por el gobernador, Andrew Cuomo.

DAR HASTA

TRES COMIDAS

'New York tough'

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

 Inicialmente se hablaba mucho de Barcelona por ser uno de los epicentros del virus en Europa. Se comentaba, con algo de envidia, la accesibilidad del sistema sanitario español, comparado con la sanidad americana, donde las facturas pueden as-cender a miles de dóla-res. También se han becho mércasicas se COMENTABA,

LA ACCESIBILIDAD

hecho referencias al impacto económico que podría tener la Covid-19 en los países europeos que más su-frieron la crisis del

ESPAÑOLA 2008-12, los llamados

PIGS (Portugal, Italy, Greece and Spain), paí-ses con mucha presencia del sector turístico, uno de los más afectados. A medida que avan-zó la pandemia hacia Estados Unidos el foco pivotó y se centró en el país. Las referencias a Europa han sido para observar los ejemplos de las acciones que han funcionado y las que no, teniendo así indicaciones sobre la gestión.

Propuesta para Barcelona

 Barcelona ha reaccionado con iniciativas ■Barceiona ha reaccionado con iniciativas que han permitido que los recursos lleguen a los hospitales y el personal médico. Se han ofrecido ayudas a autónomos y familias y la respuesta ciudadana ha sido ejemplar. Ahora toca perder el miedo al

virus y, para ello, Bar-celona deberá promo-ver más actividades en las calles, iniciativas culturales y hallar so-luciones para los res-taurantes, controlan-do aglomeraciones y asegurando el distan-ciata escelal. No-

BARCELONA DEBERA PROMOVER MÁS ACTIVIDADES EN LAS CALLES

ciamiento social. Nos acostumbraremos a no ciamiento sociai. Nos acostumoraremos a vernos las caras, tapadas por máscaras, y buscaremos el afecto típico de nuestra cultura en gestos y palabras, evitando el contacto. Esto deberá ir acompañado de incentivos del Gobierno para que las empresas vuelvan a contratar a los trabajadores. Así, poco a poco, ire-mos ganando tracción para volver a brillar.



Alejandro Sabal Princeton University PhD Economics Candidate

Princeton 8/6/20

BARCELONESES GLORALES

PRINCETON

Alejandro Sabal Cursando doctorado de economía (Princeton). Ha colaborado en proyectos de la London School of Economics y la Harvard Kennedy School



¿Qué destacarías de la gestión hecha de la crisis por Princeton?

■ Vivo v estudio en Princeton, un pueblo uni-■ vivo y estudio en Princeton, un puesto una versitario de 30.000 habitantes a una hora en tren de Manhattan. A mediados de marzo, cuando la pandomia ya habia llegado a Esta-dos Unidos yes recrudecía en Europa, la Uni-versidad de Princeton

dos umos y se rectudecta en Europa, la Universidad de Princeton reaccionó cancelando todas las clases y seminarios y obligando a que se hicieran online, a través de Zoom. A los estudiantes de grado se les pidió que pasaran la cuarentena en sus casas para e vitar un brote en las residencias y concentrarse en atender a los estudiantes de doctorado e investigadores. A estos últimos se nos impusieron medidas de distanciamiento, pero la universidad fue eficaz en dotarnos de recursos para que no se redujera la actividad investigadora. La prioridad absoluta era y sigue siendo que no se interrumpa la investigación.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

No bajemos la guardia con la investigación

■Al principio de la pandemia, las noticias que llegaban de los hospitales italianos y españo-les se veían con terror desde la zona de Nueva York. La mayor parte de las noticias del ex-tranjero se centraron en la situación y gestión sanitaria de los países

santaria de los países europeos. Se recalca-ban los errores, pero también los aciertos de la gestión sanitaria es-pañola, con el objetivo de concienciar a la po-

SE INFORMÓ MUY POCO DE CÓMO LA PANDEMIA AFECTÓ A LOS CENTROS DE

de concienciar a la po-blación americana de los riesgos de la pande-mia y de cómo se debia actuar cuando llegase lo peor a Estados Uni-dos. No obstante, aunque no me sorprende, las noticias informaron muy poco sobre cómo la pandemia a fecta a los centros de investiga-ción en Barcelona y cómo ha sido la gestión de nuestras instituciones. Ahora, el mundo, comprensiblemente, piensa solamente en có-mo salir de la crisis del coronavirus.

Propuesta para Barcelona

■ Barcelona no puede bajar la guardia con la ■ Barceiona no puede bajar a guarda con la investigación y, al igual que Princeton, debe-ríamos hacer todo lo posible para que no se in-terrumpan los proyectos que ya estaban en marcha. En visperas de una crisis económica de una magnitud sin

precedentes, debere-mos ser inteligentes a la hora de administrar recursos y evitar el cortoplacismo. Barcelona, que ya ha logrado convertirse en un cen-tro importante de in-vestigación (médica, farmacéutica, tecnológica y económica), no

SOLO CON INVESTIGACIÓN V CONOCIMIENTO CONSEGUIREMOS

puede permitirse quedarse atrás por la pan-demia. A la larga, solo con la investigación y el conocimiento conseguiremos salir de esta cri-sis con puestos de trabajo bien remunerados y una cludad que arralga al talento. Nuestras instituciones deben estar a la altura para evi-tar el colapso de un sector clave para el futuro.



Estefania Santacreu Vasut ESSEC Business School Associate Professor of Economics

París 22/6/20

BARCELONESES GLOBALES

PARÍS

Estefania Santacreu-Vasut Profesora de Economía en Essec Business Sch. Paris Autora de The nature of goods and the goods of nature: why anti-globalisation is not the answer



Librerías: las farmacias del espíritu

¿Qué destaca de la gestión de la crisis en su ciudad de residencia?

■ En el salón del libro de París del 2018, la ac-Elersatorito in induceran sue 2018, la ac-triz Fanny Ardant dijo que leer un libro era como conversar con un desconocido en un bar Gracias a ellos, relataba la actriz, nuncase ha sentido sola. La crisis sanitaria ha supues-to el cierre temporal

HAN REVELADO

NECESIDAD

QUE EL LIBRO ES UN

RIEN DE PRIMERA

de los bares, lugares de intercambio social. Nuestras actividades han sido categoriza-das entre esenciales y no esenciales. Y no solo han cerrado los ba-

res en París y en Bar-celona, sino también las librerías. Las librerías han sido categori-zadas como servicio no esencial. Los libreros parisinos se han transformado: redes de li-breros independientes han servido online o por teléfono para no perder clientes en un momento en el que la lectura era una válvula de escape. Iniciativas privadas han revelado que el libro es un bien de primera necesidad.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde su ciudad?

■ Desde Paris, los medios se hacen eco de un Besue Pais, los inelitos se interfecto et co-vid-19 ha puesto al dragón en el suelo. Aur-que gracias a iniciativas de las librerias, en la mayoría de los casos, los pedidos se han podi-do hacer durante el

do hacer durante el confinamiento, los lectores han tenido que esperar a la reapertura para disfrutar de los libros. El tiempo no se recupera. Y ahona que los barces y el espacio público han reabierto, el sector necesita demanda: fomentar la lectura mas alia de San Jordi es clave. Una opción sería aumentar el espacio mediático para autores y editores. En Francia, se ha creado la Ptite Librarie, forma-to dierio original de minuto y medio que invi-ta a descubrir una obra francesa o extranjera.

Propuesta para Barcelona

■ Varias voces abogan por que las librerías a varias voces anogan por que las interias tengan el estatus de las farmacias. Debería-mos haber imaginado alternativas para viajar durante el confinamiento gracias a la lectura. Ahora, lo que debe plantearse es cómo afron-tar el futuro del libro y

de las librerías inde pendientes. Una op-ción es inspirarse en iniciativas que redefinen la experiencia de la librería, como la creación de metalibre-

OPCIONES ES REDEFINIR LA EXPERIENCIA DE LA LIBRERÍA

rias, plataformas físi-cas y librerías museo. La digitalización es esencial para ofrecer alternativas a los gigantes como Amazon. Pode-mos hacer de las librerías un bien de primera mos facer de las intrernas un tien de primera necesidad, accesible en tiempo de crisis, a la vez que un espacio de lectura, intercambio y creación. En una crisis donde las *fake news* han sido omniprosentos, la salud de cada uno, y de nuestras democracias, depende de ello!



Luis de Lecea Stanford University School of Medicine Professor

Stanford 6/7/20

BARCELONESES GLOBALES

STANFORD

Luis de Lecea del departamento de Psiquiatria de Stanford e investigador de circultos neuronales asociados al sueño y la vigilia.



www.barcelonaglobal.org

Cuarentena universitaria

¿Qué destaca de la gestión de la crisis en su ciudad de residencia?

■Comparado con el resto de EE.UU., California estuvo expuesta al virus de forma premania estuvo expuesta al virus de forma prema-tura debido a las escalas de cruceros del Paci-fico y a una intensa relación comercial con China. La Covid-19 ha afectado desigualmen-te a California, con muchos más casos en Los Angeles y el sur de

LAS 'START-UPS'

LA SITUACIÓN SE

POR ADAPTARSE A

California que en el área de San Francisco, aunque la densidad de población es mayor en

población es mayor en el norte. Es probable que la desigualdad so-cioconómica sea la clave. En Silicon Valley, los esfuerzos de las start-ups para adaptarse a las nuevas necesidadesse multiplicaron: métodos de diagnóstico rápido, antivirales probados en tiempo récord, appsedes eguimiento, de monitorización respiratoris, de confinamiento, tetérera. No está claro que hayan frenado las infecciones, y la segunda ola está llegando a valores récord.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde su ciudad?

≡Italia ha acaparado las noticias en los medios generales sobre la evolución de la pandedios generales soore la evolución de la pande-miaen Europa, y las referencias a la gestión de la epidemia en Barcelona han sido escasas. Quizás el impacto mayor fue la cancelación del Mobile World Congress. Y se ha se-guido mucho más cer-LA INFORMACIÓN

ca la dinámica de Sueca a dinamica de sue-cia, donde no había or-den de confinamiento, del Reino Unido, por afinidad cultural y caótica administra

caotae administra-ción, y de Brasil, India y Rusia. Una vez globalizada la pandemia, la información de Barcelona o España ha llegado con cuentagotas. Destacaria la imagen del equipo de cuidados intensivos del hospitaldel Mar secando a un enfermo al pesso markimo para ver el mar después de más de 50 días en la UCI y la imagen de los músicos tocando a las plantas en el Gran Teatre del Liceu.

LA INFORMACIÓN DE BARCELONA O ESPAÑA HA LLEGADO CON

Propuesta para Barcelona

■ Tras tres meses de cuarentena, ¿ qué hemos aprendido? La lista de cosas que se han hecho mal, y de las deberíamos tomar nota, no cabe mai, y de las Geoernamos tomar riota, no cape aquí. Mútiples foros se han concentracioen la "reconstrucción" y en priorizar la innovación en áreas vulnerables. Muchos nos pregunta-mos qué sectores son en verdad esenciales,

en verdad esenciales, productivos y sosteni-bles (alimentación, sa-lud, bienestar, educa-ción), y cómo los que no lo son pueden per-LA INVESTIGACIÓN HA DE SER

ESENCIAL, Y ES FUNDAMENTAL mitirse vivir del resto.

La investigación debe
considerarse esencial,
y es fundamental la inversión. Hay quien imagina que Catalunya y California son "estados
bermanze", meno el mesunuesta aqual de LA INVERSIÓN

hermanos", pero el presupuesto anual de Stanford (6.000 millones de euros, excluyendo el centro médico) es diez veces mayor que el de 1+Den Catalunya (602 millones). Como decía el ministro Castells, refiriéndose a su previa posición en Berkeley, otra galaxia.



Andrés Luther **HNSCounselors** Member of the Board of Directors

Zúrich 20/7/20

BARCELONESES GLOBALES

ZURICH Andrés Luther

Anares Luther
Hasta el 2014, lefe de
comunicación global de uno
de los dos grandes bancos
suzos. Hoy, emprendedor
cue asesora a empresas en
estrategie, branding y
comunicación.



www.barcelonaglobal.org

¿Que destacarías de la gestión de la crisis en tu ciudad de residencia?

ELas relaciones de Suizacon China sonestrechas y muy pronto se supo de la Covid-19, Suiza se sorprendió por la furiadel virus en Italia.
El carnaval de Basilea y el salón del automóvil
de Ginebra se cancelaron con algunas quejas.
La situación se entendió, aunque adin no sepodía percibir el peligro. El confinamiento
fue ordenado a tiempo
y evitó consecuencias
peores. Suiza es radicalmente federal: la
gestión política es

gestión política es equilibrada entre Go-bierno central, cantones y municipios. La Confederación (Estado Suizo) tomó las rien-das, el Consejo Federal (Gobierno) asumió el liderazgo desde Berna y ciudades y cantones aceptaron agradecidos. Todos remaban en la misma dirección. Los derechos políticos fue-ron cedidos al Gobierno central sin oposición. Todos se concentraron en hallar soluciones.

¿Como se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

La crisis no revela nada nuevo

■En Suiza, la situación en Italia moldeó la percepción de lacrisis en el sur de Europa. España quedó al margen. La lucha política en Madrid sirvió para ilustrar cómo el cinismo político puede ignorar las necesidades de la población. La postura del ministro de Finan-zas holandós hacia Ita-

zas notarios nacia ra-lia y España reforzó la opiniónde que Europa no muestra suficiente solidaridad ante la emergencia. Barcelo-na no figuraba en las

PERCIBIDA COMO ALCALDESA, NO COMO PERSONAJE POLÍTICO

na no ingurana en las noticias, aunque más tarde se destacó la solidaridad entre sus ciu-dadanos. Se habió de la ausencia de turista y la ambiguedad de los residentes, que disfruta-ban recuperando la ciudad al tiempo que estaban preocupados por las consecuencias eco-nómicas. Ada Colau fue percibida como alcal-desa, no como personaje político. La crisis no impacto en la imagen de Barcelona.

Propuesta para Barcelona

■La crisis no revela nada nuevo: una forma pocosostenible de turismo eclipsa la visión de la Barcelona muy cualificada y emprendedo-ra. Continuar haciendo esfuerzos para asignar y gestionar los recursos para que contri-buyan a un modelo de crecimiento de calidad y sostenible. La demo-

cracia directa suiza es cracia directa suiza es citada como referen-cia en Catalunya. Esta tradición participativa ha ayudado en esta cri-sis. Existe la confianza

QUE NOS UNE. ES MÁS FÁCIL **ACTUAR EN CASO** DE EMERGENCIA

sis. Existe la confianza de que el Estado está en manos de todos, pero también rige la convicción de que la participación se basa en el consenso, no en la confrontación. Si en la vida cotidiana buscamos y mantenemos lo que nos une, es mucho mas fácil actuar juntos en caso de emergencia. Las próximas semanas mostrarán si, a largo plazo, el sentido común tendrá más fuerza que el individualismo.



Mireia Vilanova Entertainment One USA **Distribution Coordintor** for Latin America

Los Ángeles 3/8/20

BARCELONESES GLOBALES

LOS ÁNGELES

Mireia Vilanova independiente Coordinadora para América Latina en Entertainment One USA



Entretenimiento, pero no a cualquier precio

¿Qué destacarías de la gestión de la crisis de tu ciudad de residencia?

■ El impacto de la Covid-19 en Hollywood no tiene precedentes. Laindustria del cine y la tele-visión emplea de manera directa a 892.000 per-sonas, aunque no hay cifras exactas de los em-pleos perdidos desde el inicio de la pandemia, la

tasa de desempleo en el condado de Los Ángeles es del 19%. Siguiendo las recomendaciones, la in-dustria de Hollywood se apagó casi totalmente a mediados de marzo: en unos días cerraron cines, ERA LA PRIORIDAD

pararon rodajes. La prio-ridad era la salud. En mi caso tuvimos que parar los proyectos en producción y posproducción. Gracias a la labor de instituciones, estudios y gremios, que han establecido parámetros muy gerricos, la producción en Los Angeles reabrió en junio y en Nueva York en julio. Ha sido un

LA INDUSTRIA

SE APAGÓ EN

DE HOLLYWOOD

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

■ Tras la crisis que sufrió Italia en marzo, parte del foco se centró en España y en Barcelona, por la situación crítica vivida durante el pico de la pandemia. Vídeos de vecinos aplaudiendo al personal sanitario, imágenes de enfermeras

llorando en los hospita-les o relatos de familiares explicando su situa-ción se hicieron virales. Pesea que gran parte de la cobertura mediática

LA LUCHA Y EL SACRIFICIO GENERALIZADOS

SE HA DESTACADO

la cobertura mediática se centró en el desbordamiento temporal del sistema sanitario, mayoritariamente el impacto de la crisis de la Covid-19 en Barcelonase ha visto como una lucha y un sacrificio generalizado de la población, que respetó unas normas que nunca se podrían haber impuesto en mundo del entretenimiento, sunque los medios especializados de Hollywood se han hechoecodel juevo cierre de cinsen Barcelona. cho eco del nuevo cierre de cinesen Barcelona.

Propuesta para Barcelona

■ Barcelona y el resto de España, donde los gremios no tienen el mismo peso que en Hollywood, tienen que asegurar que la ne-cesidad de reabrir la economis no pone en riesgo a los miles de trabajadores que de-penden de ello. A diferencia de lo que están haciendo otros países europeos como el Reino Unido, que no

a equipos de rodaje, creo que sería nece-sario que el personal proveniente otros países pasara controles estrictos

EL PERSONAL DE RODAJE DE OTROS PAÍSES DEBERÍA PASAR CONTROLES ESTRICTOS

para asegurar que la población local no se ve afectada. Estudios y grandes empresas tienen que garantizar que los trabajadores de todos los ámbitos del entretenimiento cuentan con la protección necesaria, proto-colos de detección y respeto de las normas de seguridad, aunque esto suponga un au-mento de los presupuestos. El espectáculo debe continuar, pero no a cualquier precio.



Fernando Gil de Bernabé Chief Operating Officer (COO) for Cisco Systems in Asia

Singapur 17/8/20

BARCELONESES GLOBALES

SINGAPUR

Fernando Gil de Bemabé Vicepresidente de estrategia y operaciones de Cisco Systems en Asia, responsable del desarrollo comercial de la multinacional en la región



Global

■En Singapur, desde el primer caso en enero se decretaron medidas de aislamiento y dis-

gran sacrificio, pero no hay ninguna produc-ción más importante que la vida humana.

abril, conforme apa-recieron casos sin co-nexión con brotes existentes, se impuso un cierre casi total. Es-ta fase ha durado has-ta mediados de junio, cuando se retomó el control de la pande-mia. El Gobierno ha

proporcionado mascarillas reusables gratui-tas y es obligatorio su uso, registrarse con el móvil y tomar la temperatura para entrar en cualquier lugar, así se facilita el rastreo. Tam-

Esto no es una broma

¿Qué destacarías de la gestión que ha hecho de la crisis tu ciudad de residencia?

se decretarion incutsas se accuración de consi-guió rastrear todos los casos, por lo que hubo bastante libertad de movimiento, pero en

EN SINGAPUR DESDE EL PRIMER CASO SE TOMARON MEDIDAS DE

bién se informa constante y directamente a los ciudadanos vía WhatsApp. El resultado es que con 5.7 millones de habitantes, se han producido 55.000 casos y solo 27 muertes.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

■ Desafortunadamente se ha visto a Barcelo-na -y a España en general- con perplejidad, por la incapacidad de controlar la pandemia y se ha resaltado el impacto en la economía, par-ticularmente en el turismo. Los medios han informado sobre una ciudad vacía de turis-mo como resultado de los clerres proprotes.

LAS FOTOS DE

los cierres por rebrotes

los cierrespor rebrotes y, recientemente, por las restricciones impuestas por países europeos. Como explicación, so ofrece que la gente no ha hecho caso de las recomendaciones, citando el ejemplo el fin desemana enque 400.000 vehículos salieron de laciudad a pesar de la potición de no salir de casa. Han abundado fotos de multitudes en la nalva o gente masando sin o con las mass. en la playa o gente paseando sin o con las mas-carillas en la barbilla. También se ha resaltado la falta de unidad entre la administración cata-lana y la estatal en la gestión de la crisis.

Propuesta para Barcelona

■En ausencia de una vacuna, es hora ya de aplicar de forma estricta las medidas que fun-cionan: testar, rastrear, aíslar y distanciarse; si, por muy pesado que sean. He oido que esto es posible en Asia por la supuesta cultura de obediencia a la autoridad, y suelo contestar con la estadística de las 6.600 multas cuantio-sas impuestas y los 140

extranjeros expulsa-dos del país por rom-per alguna de las nor-mas para controlar la Covid-19. Esto no es una broma, nos juga-mos la salud, la econo-

OBLIGADA A CAMBIAR SU MODELO ECONÓMICO

mía y la imagen de marca Barcelona. Estamos obligados a afrontar el cambio del modelo económico hacia industrias de alto valor aña-dido en tecnología, ciencia y cultura, fomentando y apoyando la creación de empresas con ambiciones globales. La ciudad ha de-mostrado durante siglos que tiene la capaci-daddereinventarse, y abora toca una vez más.



Sergi Montes EDGE Strategy AG Lead Client Adviser

Zug 31/8/20

BARCELONESES GLOBALES

SUIZA

SERGIO MONTES Asesor de organizaciones públicas, v organizadones no gubernamentales en EDGE Strategy AG



¿Qué destacarías de la gestión que tu ciudad de residencia hace de la crisis?

■Las ciudades suizas son muy distintas a Elis citudades suizas són muy distintas a Barcelona en términos demográficos y so-cioeconómicos. Este factor ha ayudado ob-viamente en la gestión de la crisis, pero lo que ha jugado un papel clave ha sido la cali-dad de sus estructuras

CALIDAD DE SUS

ESTRUCTURAS

SANITARIAS Y

INSTITUCIONAL

AGILIDAD

sanitarias y la agilidad en la respuesta institu-cional. La crisis sanita-ria ha representado un examen de liderazgo para todas las instituriones y representantes, r hasta el momento parece que en Suiza lo han

superado con buena nota. El choque económíco está teniendo un impacto despropor-cionado en laigualdad de género y otras des-igualdades sociales, también en Suiza. En esgalandes de la situación económica, el pasado mes empezó la aplica-ción de la ley que requiere a las empresas del país medir su brecha salarial de género.

Estrategia contra las desigualdades

≡El foco de los medios ha pivotado de la situación inicial en Italia al actual escena-rio de rebrotes en ciudades como Barcelo-na. Preocupa principalmente el lastre económico que la pandemia puede dejar en una ciudad tan turísti-

ca como la nuestra y la amplificación de las desigualdades que de-riva de todo ello. No nos olvidemos tampo-co de la brecha regional europea, que si algo ha evidenciado la pande-

PANDEMIA DEJA mia es la división existente entre norte-sur v de forma especial-

PREOCUPA EL

LASTRE ECONÓMICO

mente dramática en países como Italia y España. Estas divergencias han marcado también la visión de la crisis desde aquí. Sin embargo, se trata de Barcelona, una ciudad con un capital reputacional muy singular y el cual no se ha visto dañado en el transcur so de la crisis.

Propuesta para Barcelona

■ El acuerdo sobre el plan de recuperación europeo representa un gran hito para la europeo representa un gran mo para ia Unión Europea. Esta movilización de re-cursos dentro del marco Next Generation UE contempla –a parte de la recuperación pospandemia– la invesión en materia di-gital y sostenibilidad.

El enorme potencial del ecosistema digital y emprendedor de Bar-celona combinado con

POTENCIAR EL ECOSISTEMA **DIGITALY**

celona combinado con la llegada de recursos curopeos nos ayudará. EMPRENDEDOR Habrá que fortalecer los medios de implementación y fomentar las alianzas público-privadas, pero la gran lucha serán las desigualdades. Por este motivo, medir las desigualdades será más necesario que nucac, ya que se trata de um elemento fundamental para identificar los immento fundamental para identificar los immentos fundamental para identificar los immental para identificar los immentos fundamental para identificar los immental para iden mento fundamental para identificar los im-pactos de la Covid-19 y para hacer una priorización efectiva de nuestras políticas



Stefano Chiazza Scuderia Ferrari Aerodynamics Performance

Módena 14/9/20

BARCELONESES

MÓDENA

Stefano Chiazza miembro del equipo de Ferrari de F-1. Parte del grupo responsable de las prestaciones aerodinámicas en pista



www.barcelonaglobal.org

Covid-19: observaciones y propuestas desde Italia

¿Qué destacarías de la gestión de la crisis en tu ciudad de residencia?

■ Módena forma parte de la región Emilia-Romaña, ubicada en el norte de Italia y en di-recto contacto con Lombardía y Véneto, territorios en los que se registraron los primeros contagios en Europa ya en enero. Tras la de-claración de emergencia nacional a finales del mismo mes, el país de-cretó el 9 de marzo el

confinamiento méstico. Fue el primero en Europa en verse afectado y afrontó la situación con fuertes medidas pioneras en

LUCHA CONTRA EL VIRUS

SUBRAYO LA

GESTIÓN DE

FERRARI EN LA

Occidente, que permi-tieron además prote-ger el sur del país y evitar así una mayor catás-trofe. Subrayo también la gestión de Ferrari en la lucha contra el virus. A través del proyecto Back on Track pone a disposición todas las herramientas necesarias para garantizar la seguridad en el ambiente de trabajo, en estre-cha colaboración con las autoridades locales.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

■ En marzo y abril, la situación italiana y mundial fueron las protagonistas. Sin embargo, en relación con la situación en España y desde una Italia va en emergencia, se vieron con pre ocupación los actos y manifestaciones del 8 de marzo, con cientos de miles de personas aba-rrotando las calles es-pañolas. Los medios

italianos hicieron parrtananos nicieron par-ticular hincapié en las condiciones desfavo-rables en las que traba-jó parte del personal sanitario español, y a su vez ensalzaron my positivamente la iní-

SANITARIO positivamente la ini-ciativa ciudadana de aplaudir cada tarde co-mo signo de respeto. Sobre la gestión en Bar-celona, se destacó de manera positiva la ini-ciativa del Barça de ceder de forma solidaria los derechos del nombre del Camp Nou para invertir los ingresos en la lucha contra elvirus, y se informó sobre el inusual Sant Jordi.

LOS MEDIOS SE

HICIERON ECO DE

LAS CONDICIONES

DEL PERSONAL

Propuesta para Barcelona

■ A corto plazo, creo oportuno estudiar me-didas para proteger la economía local en Bar-celona sobre todo en vista de una segunda ola de contagios. Debe evitarse a toda costa el co-lapso del pequeño comercio. A medio plazo, apostaría por proteger todo aquello que ha hecho y hace de nuestra ciudad un referente a nivel mundial: cali-dad de vida, proyec-

ción internacional v moderna. Para conseguirlo, y a modo de ejemplo, lu-charía por conseguir un turismo de calidad v no simplemente de

DEBE EVITARSE A TODA COSTA EL COLAPSO DEL PEQUEÑO COMERCIO

masas, apostando por nuestro capital cultural. A largo plazo, busca-ría maneras para incorporar en el modelo económico de la ciudad tres valores: excelencia, innovación y conocimiento. Trabajaría con universidades para asegurar un futuro disruptivo y sostenible liderado por talento barcelonés trabajando por y para Barcelona.



Jaume Vives Massachusetts Institute of Technology PhD candidate in Economics and Statistics

Cambridge (Massachusetts)

28/9/20

BARCELONESES GLOBALES

BOSTON

Jaume Vives Estudiante de doctorado en conomía y Estadística en el MIT y presidente de la asociación de estudiantes de Economía de osgrado. Experiencia como data scientist en Google y Quantco



Más tests y colaboración público-privada contra la Covid-19

Qué destacarías de la gestión de la crisis en tu ciudad de residencia?

■ En una palabra: testing, Boston es uno de En una paisorar resturg, sostories uno ci-los líderes de Estados Unidos en tests per cápita y, quizás no sorprendentemente, también en casos per cápita. La ciudad transformó su potente industria biotecno-lógica y centros de investigación para reali-

zar tests de forma rá-pida y en masa. Ac-tualmente se hacen cerca de 30.000 tests cada día y centros co-mo el Broad Institute mo el Broad Institute
de Harvard y el MIT
procesan grandes
cantidades de tests:
durante el verano este centro procesaba el 5% de todos los tests

ACTUALMENTE CERCA DE

del país. Por otro lado, universidades como el MIT hacen dos tests (PCR no invasivo) semanales a todos los estudiantes que van a estar en el campus. Los resultados se saben en menos de 24 horas: el control sobre el compute con placultar. campus es absoluto.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

■ La gestión de Barcelona, y Catalunya y Es-Elagestion de Barcelona, y Cataulniya y España en general, se ha visto con preocupa-ción. Desde el descontrol del principio de la pandemia, cuando se ponía a España como ejemplo que no seguir, hasta la situación ac-tual, que se utiliza como un argumento en

HEMOS

REFORZADO EL

ESTEREOTIPO

tuat, que se utiliza cor contra de la relaja-ción de las medidas sanitarias. Desafortu-nadamente, hemos reforzado el estereo-tipo español de falta upo espanoi de faita de seriedad y control frente a una crisis. Por otro lado, la presencia mediática de la situa-ción en Barcelona ha disminuido considera-

blemente con la creciente preocupación por el empeoramiento de la situación en Esta-dos Unidos. La única pregunta que me hi-cieron en el control de inmigración cuando volví a Boston en agosto fue si creía que Messi realmente se iba a ir del Barcelona.

Propuesta para Barcelona

■ Más tests. Boston es un ejemplo de lo que se puede hacer con más recursos y más cose puede nacer con mas recursos y mas ca-laboración público-privada. Más allá de discutir si reabrir o no las escuelas y uni-versidades, las autoridades decidieron en apostar por los tests masivos. El Gobierno catalán debería hacer lo mismo e invertir en una infraestructu-

ra que permita hacer tests frecuentes y rá-pidos a un gran nú-mero de alumnos. Solo así se podrá mantener la epidemia controlada durante reaccionar a tiempo.

Los organismos públicos deben liderar este

EL GOBIERNO CATALÁN HA DE **INVERTIR EN LOS** A LOS ALUMNOS

proceso con un plan claro que permita a los docentes y estudiantes anticiparse a esce-narios inciertos. El reto es muy grande, pe-ro se debe hacer todo lo posible para que el curso académico prosiga sin afectar a la se-guridad y el futuro de los estudiantes.



Miquel Serrano-Martín Brandina Promotion and Events Strategist

Toronto 12/10/20

BARCELONESES GLOBALES

TORONTO

Miquel Serrano-Martín

Hasta mayo del 2020, director de ferias y desarrollo internacional en Fira Barcelona. Hoy, emprendedor consultor en branding, promoción, actos y estrategia para empresas



Una apuesta por la digitalización

¿Qué destacaría de la gestión hecha por su ciudad de residencia?

■ Los ciudadanos de Toronto fueron los pri-■ Los ciudadanos de Toronto fueron los pri-meros en ser responsables y tomar la iniciati-va de encerrarse en casa y cerrar negocios. No huboninguna ley que les obligara, sino que fue la advertencia del Gobierno la que hizo co-rresponsables a los ciudadanos. Los cana-dienses confian en el Gobierno: el primer ministro, Justin Tru-deau, informaba dia-te TRABAJO

deau, informaba diariamente con mensajes cortos, claros y ho-nestos, de las medidas adoptadas, a veces in-cluso expresando incertidumbre. De forma

RECIBIMOS LA

ciuso expresanao incertadumore. De forma inmediata y sin burocracia, los que perdimos el trabajo pudimos recibir una ayuda econó-mica, durante seis meses, que a los tan solo tres días de solicitarla ya estaba en nuestras cuentas. Es una sociedad que cumple con la ley. Además, el concepto de ayuda mutua está incorporado en el ADN de los canadienses.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde su ciudad?

■ A los barceloneses nos encanta estar al aire ■ A los barceionieses nos encanta estar ai aire libre, reunirnos y abrazarnos. Eso no ayuda. Al principio, Italia y España no respondieron de manera rápida y adecuada. Los sanitarios sufrieron. Y la ley y la policía tuvieron que in-tervenir. Cuando en la

CUANDO LLEGÓ

NORMALIDAD

LA SOCIEDAD

LA NUEVA

fase de nueva normali-dad se permitió viajar por Europa, la socie-dad se relajó y se produjeron nuevos picos de contagio. En Cana-

de contagio. En Canadá, al ver lo que había sucedido en Italia y España, nos preparamos para lo peor. Desde marzo, el Gobierno comunicó el cierre de sus fronteras a quienes no son nicoercere de sus romeras a quenes noson canadienses o tienen residencia permanente. En Canadá podemos exigir respetuosamente a desconocidos que usen máscaras sin temor a una respuesta grosera, y cuando nos reunimos con la familia directa, lo hacemos al aire librey manteniendo el distanciamiento social.

Propuesta para Barcelona

■ Con más de 12 años de experiencia en la or-■Con más de 12 años de experiencia en la organización de conferencias y exposiciones, fui pionero en el uso de las nuevas tecnologías y, a partir del 2012, de las redes sociales en la promoción de los actos, cuando aún en España no eran muy habituales. Debemos actuar rápido, aprovechando la tecnología. Las empresas deben digitalizarse para lograr el doble beneficio: los empleados aumentan en

pleados aumentan en eficiencia v los clientes

LAS EMPRESAS DEBEN DIGITALIZARSE

quedan más satisfe-chos. Los aconteci-mientos hibridos, que permiten conseguir engagement con conteni-do digital todo el año, serán la norma. Habrá mayor asistencia a las ferias físicas en Barcelo-na y se fidelizará a los clientes que prefieran hacer negocios virtualmente. Sin olvidar que nada sustituye la experiencia de visitar Barcelona, cerrar un trato con un apretón de manos o recibir el abrazo de los seres queridos



Pablo Villoslada Stanford University Neurologist and adjunct professor

Silicon Valley 26/10/20

BARCELONESES GLOBALES

SILICON VALLEY

Pablo Villoslada Médico neurólogo, profesor asodado, Univ. de Stanford. Fundador y director científico de Accure Therapeutics y Attune Neurosciences



Barcelona Global

www.barcelonaglobal.org

Biotecnología e inteligencia artificial para la Covid-19

¿Qué destacaría de la gestión de la crisis en su ciudad de residencia?

■Larespuesta alapandemia en Silicon Valley ha tenido una perspectiva muy basada en la ciencia, a pesar del ruido de la política. La Universidad de California, en San Francisco, y la Universidad de Stanford han liderado estudios epidemiológicos, clínicos y genéticos que han permitido LA RESPUESTA

EN SILICON VALLEY

SE HA BASADO

EN LA CIENCIA

clínicos y genéticos que han permitido personalizar las medidas que tomar a partir de los resultados en la población de California. Las compañías biotecnológicas se han

volcado en desarrollar

métodos diagnósticos y tratamientos, liderados por la aprobación del Remdesivir, de la farmacéutica Gilead. Las empresas de inteligencia artificial han contribuido al análisis de datos biomédicos y desarrollado herramientas diagnosticas, por ejemplo, encolaboración con el Instituto de Stanford para la Inteligencia Artificial centrada en el ser humano.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde su ciudad?

■Durante las ultimas semanas se ha seguido en la prensa el aumento de contagios en toda Europa, observando con alarma los níveles en España y, en especial, en Madrid. Afortunadamente, Barcelona no ha sido, mencionada, fre.

niveles en España y, en especial, en Madrid. Afortunadamente, Barcelona no ha sido mencionada frecuentemente por el rebrote, aunque poco a poco se van sumando más ciudades europeas a la lista de zonas en riesgo de rebrote. En lo que si se han fijado los medios americanos es en el impacto de la pandemia en las cuen-

la pandemia en las cuentas del Furbol Club Barcelona, que ha sido cifrado en más de 200 millones de euros. La imagen de Barcelona sigue siendo positiva pese a la pandemia, y muchos americanos de la zona han visitado la ciudad en los últimos cinco años, en su mayoría aprovechando algún congreso medico o tecnológico, conservando un buen recuerdo.

Propuesta para Barcelona

■ Aunque nose puede trasladar directamente la experiencia de Silicon Valleya Barcelona por las diferencias en el estilo de vida, la dispersión de la pobleción y el carácter individualista, algunas ideas si pueden ser útiles. En todo momento ha habido trasvase de pacientes con Covid-19 de zonas con alta frecuencia como Los Ancules a benefita de mas

de zonas con alta frecuencia como Los Ángeles a hospitales menos saturados como los de la bahía de San Francisco. El teletrabajo, que ya renía una elevada penetración,

LA CLAVE ES TOMAI DECISIONES BASADAS EN EL CONOCIMIENTO CIENTÍFICO

se ha generalizado, y muchas universidades y empresas y a han comunicado a sus empleados que no vuelvan a lasoficinas hasta el veranodel 2021. La experiencia en California confirma que el tomar decisiones basadas enconocimiento científico y asesoradas por expertos en epidemiología y enfermedades infecciosas es clave para ayudar a controlar el avance de la pandemia.



Marc Guitart
Brandond® y Brandcelona®
Founder and CFO

Londres 09/11/20

BARCELONESES GLOBALES

LONDRES

Marc Guitart
Diseñador y consultor de
marcas. Fundador de las
agencias creativas
brandiond® y
brandicelona® en
Londres y Barcelona



Barcelona Global

www.barcelonaglobal.org

Reimaginemos Barcelona

¿Qué destacarías de la gestión hecha de la crisis por tu ciudad de residencia?

■ En iniciativa privada destacaría la transformación tan ágil en concepto, comunicación y tiempo de los negocios, empresas y organizaciones de la ciudad. Londres ha sufrido mucho el desconcierto general de su clase política y las indecisiones de cómo proceder y afrontar la crisis sani-

afrontar la crisis sanitaria, pero su tejido social y económico no ha permitido que el miodo paralizara el pulso de la ciudad. En la iniciativa pública destacaría la comunicación de acciones educati-

EL TEJIDO SOCIAL Y ECONÓMICO NO HA PERMITIDO QUE SE PARALIZARA LA CIUDAD

caria la comunicación de acciones educativas, sociales y económicas a corto plazo (London Transition Board) y las iniciativas de largo plazo (London Recovery Board). Estas últimas, fundamentales, ya que permiten a la iniciativa privada confiar en que hay un plan, una visión y
unaapuesta para volver adisfrutar de una ciudad segura y atractiva reimaginando Londres.

¿Cómo se ha visto la gestión de Barcelona desde tu ciudad?

■ La gestión institucional en Barcelona y en todo el país se ve con cierta praocupación y estupor. Destaca el gran impacto económico de la crisis en el sector turístico, tan importante para Barcelona y opoularmente conocidapor ello. Se tratamás de una trascenden-

AHONDANDO EN LA

DESCOORDINACIÓN

ENTRE LAS

INSTITUCIONES

cia económica en la proyección de la ciudad que no su incidencia social y sanitaria. Se está ahondado en la falta de coordinación y comunicación entre instituciones y en que no hayuna comunica-

ciónclara, coordinada y definida. En cambio, sí que se resalta el comportamiento impecable de los ciudadanos respondiendo a las recomendaciones sanitarias del riguroso uso de la mascarilla y de adopción de medidas sanitarias de higieney distanciamiento social. Barcelona mantiene su increia de buena reputación identitaria

Propuesta para Barcelona

■ Barcelona ha demostrado que sabe reinventarse y afrontar los cambios; lo ha hecho siempre y lo volverá a hacer. En el contexto actual de incertidumbre, debenos dotarnos de soluciones público-privadas unitarias, para responder con garantias a esta situación. Como sociedad, debemos entender que la tecnología por si sola no es comu-

nicación: Barcelona tiene el reto de conectar con sus habitantes (barcelonins/es) y sus visitantes –no solo turistas, también inversores- con un mensaje que nos haga sentir a todos partícipes de un

BARCELONA TIENE EL RETO DE CONECTAR CON SUS HABITANTES Y SUS VISITANTES

proyecto común, con propósito y creación de valor. Es así como transformaremos la ciudad en capital mundial de la industria 4.0. Más allá de soluciones a corto plazo, es necesaria una mayor implicación de las instituciones en proyectos de posicionamiento global que nos permitan reimaginar Barcelona.



Eduardo Rabassa Managing partner at Boyden

Miami 23/11/20

BARCELONESES

MIAMI

Eduardo Rabassa Sodo director de Boyden, séptima compañía mundial de ihead-hunting, de las oficinas de Miami y Nueva York



Barcelona Global

www.barcelonaglobal.org

Medidas y responsabilidad deben ir de la mano

¿Que destacarías de la gestión de la crisis en tu ciudad de residencia?

■ Dividiría la gestión que se ha hecho de la crisis desde Miami y el estado de Florida en tres niveles. Por una parte, las medidas de contención han sido las oportunas y bastante en la línea de otras ciudades de Estados Unidos. En segundo lugar, se ha hecho un gran estuerzo por realizar tests masivos

realizar tests masívos (gratuitos) y cuando se hacen tests a gran escala, el número de casos aumenta y refleja en gran medida la realidad global. Por último, la respuesta que han dado

a gran ero de a y remedida global. a res-

LA RESPUESTA

a la crisis los servicios médicos y la ciencia ha sido muy meritoria, logrando un número de fallecidos respecto a los casos registrados realmente muy bajo. Esto es especialmente significativo si consideramos el alto número de residentes de tercera edad que tiene el estado de Florida.

¿Como se ha visto la gestión de Barcelona desde su ciudad?

■ Mal. Y la gestión no es solo responsabilidad de las autoridades municipales, regionales y estatales, la gestión de uno mismo es clave. So pasó de un confinamiento modélico (en muchos sentidos) a unas imágenes de flestas, botellones y actividades masivas que circularon por gran parte del país.

Hay muy pocos ejemplos de ciudades o países con un modelo de Seption Por Sentido Por Sentido

Hay muy pocos ejemplos de ciudades o países con un modelo de gestión/respuesta impecable, pero generalmente estos ejemplos de éxito suelen coincidir con dos premisas: equipos de gestión

confinamiento
modélico a
imagenes de
imágenes de
inciilsas:

on con dos premisis:
equipos de gestión
preparados y muy determinados y alto nivel
de responsabilidad individual y colectiva. Anteu na catástrofe de esta magnitud, la sociedad
necesita líderes políticos preparados, firmesy
responsables. De lo contrario, la ciudadanía
no sabe dónde están los límites, y las actuaciones son desiguales e injustas para el resto.

Propuesta para Barcelona

■ En la parte negativa, es muy difícil gestionar algo nuevo, con un histórico poco documentado. La parte positiva esque hoy tenemos date cráble que puede ayudarnos a predecir la evolución y una ciencia que estará a la altura (respetando los tiempos). Esta pandemia no seterminaráni hoy ni mañana; Barcelona(y el resto del mundo) tiene que ser muy conscienta de que lo que se hace hoy se reflejará en diciembre, incluida la NOTIENE LA LIAVE.

que ser muy consciente de que lo que se hace hoy se reflejará en diciembre, incluida la Navidad. Las medidas actuales me parecen correctas (y dolorosas); ahora se trata de

LA CIUDADANÍA NO TIENE LA LLAVE DE LA VACUNA PERO SÍ DE LA RESPONSABILIDAD

sasy, anora se trad ue cumplirlas (todos) y no pretender tomar atajos. Hablamos mucho de la resiliencia, tal vez demasiado; esto está siendo duro, largo y claramente genera mucha incertidumbre. La ciudadanía no tiene la llave de la vacuna, pero síla llave de la responsabilidad y de convertir estos meses que nos quedan en una resiliencia más llevadera.



Gestión de la crisis en el mundo

Pepe Agell San Francisco. 11/05/20

"Las claves para controlar la expansión han sido anticipación y preparación. Desde que estalló el virus en Wuhan, San Francisco, que tiene muchos vínculos migratorios con China, ha seguido su evolución y ha establecido centros de emergencia. El estado de emergencia se declaró el 25 de febrero, mucho antes que otras ciudades americanas."

Gerard Garcia Nueva York. 25/05/20

"Nueva York tardó en reaccionar pese a las noticias que se observaban de China y Europa, pero una vez con el virus en la ciudad, la respuesta fue muy rápida. El alcalde y el gobernador crearon planes con compañías privadas para importar material sanitario de forma rápida y eficaz, movilizaron recursos para organizar hospitales en las calles desiertas y lograron dar hasta tres comidas a todas las personas con más necesidad."

Alejandro Sabal Princeton. 08/06/20

"La universidad fue eficaz en dotarnos de recursos para que no se redujera la actividad investigadora. La prioridad absoluta era y sigue siendo que no se interrumpa la investigación."

Estefania Santacreu-Vasut París. 22/06/20

"Los libreros parisinos se han transformado: redes de libreros independientes han servido online o por teléfono para no perder clientes en un momento en el que la lectura era una válvula de escape. Iniciativas privadas han revelado que el libro es un bien de primera necesidad."

Luis de Lecea Stanford. 06/07/20

"Los esfuerzos de las startups para adaptarse a las nuevas necesidades se multiplicaron: métodos de diagnóstico rápido, antivirales probados en tiempo récord, apps de seguimiento, de monitorización respiratoria, de confinamiento, etcétera."

Andrés Luther Zúrich. 20/07/20

"El confinamiento fue ordenado a tiempo y evitó consecuencias peores. Suiza es radicalmente federal: la gestión política es equilibrada entre Gobierno central, cantones y municipios. La Confederación (Estado Suizo) tomó las riendas, el Consejo Federal (Gobierno) asumió el liderazgo desde Berna y ciudades y cantones aceptaron agradecidos. Todos remaban en la misma dirección. Los derechos políticos fueron cedidos al Gobierno central sin oposición. Todos se concentraron en hallar soluciones."

Mireia Vilanova Los Ángeles. 03/08/20

"Siguiendo las recomendaciones, la industria de Hollywood se apagó casi totalmente a mediados de marzo: en unos días cerraron cines, estudios y oficinas y se pararon rodajes. La prioridad era la salud."

Fernando Gil de Bernabé Singapur. 17/08/20

"El Gobierno ha proporcionado mascarillas reusables gratuitas y es obligatorio su uso, registrarse con el móvil y tomar la temperatura para entrar en cualquier lugar; así se facilita el rastreo. También se informa constante y directamente a los ciudadanos vía WhatsApp. El resultado es que con 5.7 millones de habitantes, se han producido 55.000 casos y solo 27 muertes."

Sergio Montes Zug. 31/08/20

"Lo que ha jugado un papel clave ha sido la calidad de sus estructuras sanitarias y la agilidad en la respuesta institucional. La crisis sanitaria ha representado un examen de liderazgo para todas las instituciones y representantes, y hasta el momento parece que en Suiza lo han superado con buena nota."

Stefano Chiazz Módena. 14/09/20

"Tras la declaración de emergencia nacional a finales del mismo mes, el país decretó el 9 de marzo el confinamiento doméstico. Fue el primero en Europa en verse afectado y afrontó la situación con fuertes medidas pioneras en Occidente, que permitieron además proteger el sur del país y evitar así una mavor catástrofe."

Jaume Vives Cambridge, Massachusetts. 28/09/20

"Más test. Boston es un ejemplo de lo que se puede hacer con más recursos y más colaboración público-privada. Más allá de discutir si reabrir o no las escuelas y universidades, las autoridades decidieron en apostar por los tests masivos."

Miquel Serrano Toronto. 12/10/20

"De forma inmediata y sin burocracia, los que perdimos el trabajo pudimos recibir una ayuda económica, durante seis meses, que a los tan solo tres días de solicitarla ya estaba en nuestras cuentas. Es una sociedad que cumple con la ley. Además, el concepto de ayuda mútua está incorporado en el ADN de los canadienses."

Pablo Villoslada Silicon Valley. 26/10/20

"La respuesta a la pandemia en Silicon Valley ha tenido una perspectiva muy basada en la ciencia, a pesar del ruido de la política. La Universidad de California, en San Francisco, y la Universidad de Stanford han liderado estudios epidemiológicos, clínicos y genéticos que han permitido personalizar las medidas a tomar en base a los resultados en la población de California."

Marc Guitart Londres. 09/11/20

"En la iniciativa privada destacaría la transformación tan ágil en concepto, comunicación y tiempo de los negocios, empresas y organizaciones de la ciudad. Londres ha sufrido mucho el desconcierto general de su clase política y las indecisiones de cómo proceder y afrontar la crisis sanitaria, pero también es cierto que su tejido social y económico no ha permitido que el miedo paralizara el pulso de la ciudad. En la iniciativa pública, destacaría la comunicación de acciones educativas, sociales y económicas a corto plazo (London Transition Board) y las iniciativas de largo plazo (London Recovery Board)."

Eduardo Rabassa Miami. 23/11/20

"(i) Por una parte, las medidas de contención han sido las oportunas y bastante en la línea de otras ciudades de Estados Unidos. (ii) En segundo lugar, se ha realizado un gran esfuerzo por realizar test masivos (gratuitos) y cuando se hacen test a gran escala, el número de casos aumenta y refleja en gran medida la realidad global. (iii) Por último, la respuesta de los servicios médicos y la ciencia ha sido muy meritoria, logrando un número de fallecidos respecto a los casos realmente muy bajo, más aún considerando el alto número de residentes de tercera edad que tiene el Estado de Elorida"



Percepción de la crisis en Barcelona

Pepe Agell San Francisco. 11/05/20

"Con el inicio de la desescalada, la prensa nacional ha hablado de las aglomeraciones en las playas o avenidas como la Diagonal y de conflictos laborales de trabajadores que no creen que sus condiciones de trabajo sean seguras en el contexto actual."

Gerard Garcia Nueva York. 25/05/20

"Se comentaba, con algo de envidia, la accesibilidad del sistema sanitario español, comparado con la sanidad americana, donde las facturas pueden ascender a miles de dólares."

"Barcelona ha reaccionado con iniciativas que han permitido que los recursos lleguen a los hospitales y el personal médico. Se han ofrecido ayudas a autónomos y familias y la respuesta ciudadana ha sido ejemplar."

Alejandro Sabal Princeton. 08/06/20

"Al principio de la pandemia, las noticias que llegaban de los hospitales italianos y españoles se veían con terror desde la zona de Nueva York. La mayor parte de las noticias del extranjero se centraron en la situación y gestión sanitaria de los países europeos. Se recalcaban los errores, pero también los aciertos de la gestión sanitaria española, con el objetivo de concienciar a la población americana de los riesgos de la pandemia y de cómo se debía actuar cuando llegase lo peor a Estados Unidos."

Estefania Santacreu-Vasut París. 22/06/20

"Desde París, los medios se hacen eco de un Sant Jordi anulado, y metafóricamente la Covid19 ha puesto al dragón en el suelo. Aunque gracias a iniciativas de las librerías, en la mayoría de los casos, los pedidos se han podido hacer durante el confinamiento, los lectores han tenido que esperar a la reapertura para disfrutar de los libros. El tiempo no se recupera"

Luis de Lecea Stanford. 06/07/20

"Italia ha acaparado las noticias en los medios generales sobre la evolución de la pandemia en Europa, y las referencias a la gestión de la epidemia en Barcelona han sido escasas. Quizás el impacto mayor fue la cancelación del Mobile World Congress."

Andrés Luther Zúrich. 20/07/20

"Barcelona no figuraba en las noticias, aunque más tarde se destacó la solidaridad entre sus ciudadanos. Se habló de la ausencia de turistas y la ambigüedad de los residentes, que disfrutaban recuperando la ciudad al tiempo que estaban preocupados por las consecuencias económicas."

Mireia Vilanova Los Ángeles. 03/08/20

"Mayoritariamente el impacto de la crisis de la Covid-19 en Barcelona se ha visto como una lucha y un sacrificio generalizado de la población, que respetó unas normas que nunca se podrían haber impuesto en Estados Unidos."

Fernando Gil de Bernabé Sinaapur, 17/08/20

"Los medios han informado sobre una ciudad vacía de turismo como resultado de los cierres por rebrotes y, recientemente, por las restricciones impuestas por países europeos."

Sergio Montes Zug. 31/08/20

"El foco de los medios ha pivotado de la situación inicial en Italia al actual escenario de rebrotes en ciudades como Barcelona. Preocupa principalmente el lastre económico que la pandemia puede dejar en una ciudad tan turística como la nuestra y la amplificación de las desigualdades que deriva de todo ello."

"Barcelona es una ciudad con un capital reputacional muy singular y el cual no se ha visto dañado en el transcurso de la crisis."

Stefano Chiazza Módena. 14/09/20

"Los medios italianos hicieron particular hincapié en las condiciones desfavorables en las que trabajó parte del personal sanitario español."

"Sobre la gestión en Barcelona, se destacó de manera positiva la iniciativa del Barça de ceder de forma solidaria los derechos del nombre del Camp Nou para invertir los ingresos en la lucha contra el virus, y se informó sobre el inusual Sant Jordi."

Jaume Vives Cambridge, Massachusetts. 28/09/20

"Desafortunadamente, hemos reforzado el estereotipo español de falta de seriedad y control frente a una crisis."

"Una vez globalizada la pandemia, la información de Barcelona o España ha llegado con cuentagotas. Destacaría la imagen del equipo de cuidados intensivos del hospital del Mar sacando a un enfermo al paseo marítimo para ver el mar después de más de 50 días en la UCI y la imagen de los músicos tocando a las plantas en el Gran Teatre del Liceu."

Miquel Serrano Toronto. 12/10/20

"En Canadá, al ver lo que había sucedido en España e Italia nos preparamos para lo peor. [...] En Canadá podemos exigir respetuosamente a desconocidos que usen máscaras sin temor a una respuesta grosera, y cuando nos reunimos con la familia directa, lo hacemos al aire libre y manteniendo el distanciamiento social."

Pablo Villoslada Silicon Valley. 26/10/20

"La imagen de Barcelona sigue siendo positiva pese a la pandemia y muchos americanos de la zona han visitado la ciudad en los últimos cinco años, en su mayoría aprovechando algún congreso médico o tecnológico, conservando un buen recuerdo."

Marc Guitart Londres. 09/11/20

"La gestión a nivel institucional en Barcelona y en todo el país se está viendo con cierta preocupación y estupor. Destaca especialmente el gran impacto económico que está teniendo esta crisis en el sector turístico, tan importante para Barcelona y popularmente conocida por ello."

Eduardo Rabassa Miami. 23/11/20

"La gestión no es solo responsabilidad de las autoridades municipales, regionales y estatales; la gestión de uno mismo es clave. Se pasó de un confinamiento modélico (en muchos sentidos) a unas imágenes de fiestas, botellones y actividades masivas que circularon por gran parte del país."



Propuestas

Ciencia, innovación e investigación

Jaume Vives

"El Gobierno catalán debería hacer lo mismo e invertir en una infraestructura que permita hacer test frecuentes y rápidos a un gran número de alumnos. Solo así se podrá mantener la epidemia controlada durante el curso académico y reaccionar a tiempo."

Alejandro Sabal

"Barcelona no puede bajar la guardia con la investigación y, al igual que Princeton, deberíamos hacer todo lo posible para que no se interrumpan los proyectos que ya estaban en marcha. En vísperas de una crisis económica de una magnitud sin precedentes, deberemos ser inteligentes a la hora de administrar recursos y evitar el cortoplacismo."

Stefano Chiazza

"A corto plazo, creo oportuno estudiar medidas para proteger la economía local en Barcelona sobre todo en vista de una segunda ola de contagios. Debe evitarse a toda costa el colapso del pequeño comercio. A medio plazo, apostaría por proteger todo aquello que ha hecho y hace de nuestra ciudad un referente a nivel mundial. A largo plazo, buscaría maneras para incorporar en el modelo económico de la ciudad tres valores: excelencia, innovación y conocimiento. Trabajaría con universidades para asegurar un futuro disruptivo y sostenible liderado por talento barcelonés trabajando por y para Barcelona."

Fernando Gil de Bernabé

"Estamos obligados a afrontar el cambio del modelo económico hacia industrias de alto valor añadido en tecnología, ciencia y cultura, fomentando y apoyando la creación de empresas con ambiciones globales. La ciudad ha demostrado durante siglos que tiene la capacidad de reinventarse, y ahora toca una vez más."

Luis de Lecea

"La investigación debe considerarse esencial, y es fundamental la inversión. Hay quien imagina que Catalunya y California son "estados hermanos", pero el presupuesto anual de Stanford (6.000 millones de euros, excluyendo el centro médico) es diez veces mayor que el de I+D en Catalunya (602 millones). Como decía el ministro Castells, refiriéndose a su previa posición en Berkeley, otra galaxia."

Eduardo Rabassa

"La parte positiva es que hoy tenemos data creíble que puede ayudarnos a predecir la evolución y una ciencia que estará a la altura (respetando los tiempos)."

Arte, cultura, deporte y turismo

Gerard Garcia

"Barcelona deberá promover más actividades en las calles, iniciativas culturales y hallar soluciones para los restaurantes, controlando aglomeraciones y asegurando el distanciamiento social."

Estefania Santacreu-Vasut

"Las políticas de oferta deben acompañarse de políticas de demanda: fomentarla lectura más allá de San Jordi es clave. Una opción sería aumentar el espacio mediático para autores y editores."

"Podemos hacer de las librerías un bien de primera necesidad, accesible en tiempo de crisis, a la vez que un espacio de lectura, intercambio y creación."

Andrés Luther

"La crisis no revela nada nuevo: una forma poco sostenible de turismo eclipsa la visión de la Barcelona muy cualificada y emprendedora. Continuar haciendo esfuerzos para asignar y gestionar los recursos para que contribuyan a un modelo de crecimiento de calidad y sostenible."

Pablo Villoslada

"El teletrabajo, que ya tenía una elevada penetración, se ha generalizado y muchas universidades y empresas ya han comunicado a sus empleados que no vuelvan a las oficinas hasta el verano del 2021."

Marc Guitart

"En el contexto actual de incertidumbre, debemos dotarnos de soluciones público-privadas unitarias, para responder con garantías a esta situación. Como sociedad, debemos entender que la tecnología por sí sola no es comunicación: Barcelona tiene el reto de conectar con sus habitantes (Barcelonins/es) y sus visitantes –que no solo son turistas, sino también inversores–, con un mensaje que nos haga sentir a todos partícipes de un proyecto común, con propósito y creación de valor."

Fiscalidad y seguridad

Pepe Agell

"Necesitamos políticas fiscales positivas para los emprendedores, inversores y talento extranjero."

Mireia Vilanova

"Estudios y grandes empresas tienen que garantizar que los trabajadores de todos los ámbitos del entretenimiento cuentan con la protección necesaria, protocolos de detección y respeto de las normas de seguridad, aunque esto suponga un aumento de los presupuestos."

Jaume Vives

"Los organismos públicos deben liderar este proceso con un plan claro que permita a los docentes y estudiantes anticiparse a escenarios inciertos. El reto es muy grande, pero se debe hacer todo lo posible para que el curso académico prosiga sin afectar a la seguridad y el futuro de los estudiantes."

Digitalización

Sergio Montes

"El enorme potencial del ecosistema digital y emprendedor de Barcelona combinado con la llegada de recursos europeos nos ayudará. Habrá que fortalecer los medios de implementación y fomentar las alianzas público-privadas, pero la gran lucha serán las desigualdades. Por este motivo, medir las desigualdades será más necesario que nunca, ya que se trata de un elemento fundamental para identificar los impactos de la Covid-19 y para hacer una priorización efectiva de nuestras políticas de inversión."

Miquel Serrano

"Debemos actuar rápido, aprovechando la tecnología. Las empresas deben digitalizarse para lograr el doble beneficio: los empleados aumentan en eficiencia y los clientes quedan más satisfechos. Los acontecimientos híbridos, que permiten conseguir *engagement* con contenido digital todo el año, serán la norma."

Europe



Eric Bertran Corseaux Nestlé



Bruno Borrás Viena TourRadar



Núria Bové Garches M&B Abogados



Ignasi Brufau
Basel
Novartis
Pharmaceuticals



Francesco Camillo Zurich Adecco Group



Luis Cantarell
Lausanne
Froneri
Chapter President



Fernando Carro Gütersloh Bayer 04 Leverkusen



Xavier Castañer Lausanne HEC Lausanne



Josep Catllà Paris Sanofi



Stefano Chiazza Modena Scuderia Ferrari



Alexandre Díaz Codina Viena AZ Capital



Ruben-Erik Díaz-Plaj Brussels OTAN



Paris Renault-Nissan Alliance



Vevey Independent



Anna Esteban Amsterdam CBRE Amsterdam



Begoña Farré
Oeiras
Instituto de História da Arte,
Universidade Nova de Lisboa



Alfred Fenollosa Lutry Nestlé



Xavier Freixes
Monaco
Tyrus Capital S.A.M.



Alexander Frey
Zúrich
Indical Bioscience



Zúrich Les Enfants



José María Giménez Arnau Basel Novartis AG



Roberto Hayer Zurich REBER Abogados



Carlota Ibañez Lausanne Nestlé



Barbara Jäger Berlin Be Green



Andreas John Zug SA Swiss Wealth Engineering



Núria Jorba Zurich Union Bancaire Privee



Frankfurt am Main Kunkel Consulting



Sophie Leconte Brussels Everis



Tomas Llobet
Brussels
Forteight Brussels



Andrés Luther Zurich HNSCounselors



Ramon Marimon Florence European University Institute



Mark Marti Mannheim Aliaxis Germany



Isabel Martínez-Monche Londres - Paris Art Partner



Sergi Montes Zug EDGE Strategy AG



Pau Mota Lausanne FIA (Fédération Internationale de l'Automobile)



Gema Olivar Zurich PwC Switzerland



David Rodriguez Lausanne Ligue suiza contra el cáncer (Krebsliga)



Xavier Ruiz Brussels Latham & Watkins



Estefania Santacreu Paris ESSEC Business



Carlos Seguí Frankfurt am Main bd4travel



Salvador Tomás Eschenbach Dupont



Josep Torn
Firenze
European University



London



Nick Basing London Ten Entertainment



Salvador Clave



London Aucerna



Xavier Herce Syniti



Guillermo Baygual J.P Morgan



David Costa Everis

Álvaro Membrillera



University of

Carles Ferrer

Juan Morera London
Paul, Weiss, Rifkind,
Wharton & Garrison LLP Crystal Amber Advisers



Anna Brossa London J.P. Morgan



Gerard Fluxà Dublin Salesforce



Antoni Riera Advantium Limited



David Carmona Paul Weiss LLP



Gabriela Galcerán Artcollisions



Ioannis Verdelis Vita Group



Francisco Churtichaga Charme Capital Partners The Business of Cities



Daniel Guardans Salesforce



Marc Guitart Brandcelona



Tania Vie Vie Carratt

Asia, Middle East & Oceania



Francesc Batlle Auckland 3es Innovation



Jorge Calvo Tokio GLOBIS Graduate School of Management



Joaquin Gay - Liébana KDE Asia



Fernando Gil de Bernabé Cisco Systems



Emmanuel Hong Kong Schneider Electric



Federico Membrillera Dubai Delta Partners



Singapore Oliver Wyman



Sergio Raventós Expo 2020 Dubai



Ramon Ros Shanghai Louis Vuitton Xina



Willy Trullàs el Willy Group



Angela Wang Dubai Cuatrecasas

East Coast & Latam



Bethlehem Olympus



Craig Andrus
New York
Increscent Capital



Alfred Astort New York Thimble



Lucas Balcells
Mexico City
Nike



Gabriel Bello Sao Paulo Cisco Systems



Oriol Bonaclocha Mexico City Mondelez



Juan Carlos Casas Miami Gamo USA



Josep Castellnou Cancun Catalonia Hotels & Resorts



Albert Castelltort Chicago First Venturing



Nicolau Civit New York Headway



Maria Coco New York United Nations (UN)



Washington DC FTI Consulting



Santo Domingo Catalonia Hotels & Resorts



Xavier de Gracia New York Handy



Antoni Estevadeordal Washington DC Inter-American Development Bank



Juan Fabrega Naucalpan CaixaBank



Vicenç Ferrer New York Leebow Partners



James Fieger Boston GlassIG



Xavier Frigola Rochester Mayo Clinic Business Accelerator



Gerard Garcia
New York
CoverWallet



Ramon Gras Cambridge Harvard, Aretian



Esther Lanaspa Montreal Lanaspa Conseil



Mireia Lizandra Merion Station Lizandra Consulting



Maurici Llado Miami Banc de Sabadell -



Ana Maria Maiques Cambridge Neuroelectrics



Bartomeu Marí Lima Museo de Arte de Lima (MALI)



Gustavo Martínez New York UV Business Acceleration



Ana Mas San Juan Ana Mas Projects



Marta Mateu New York Facebook Inc.



Francesc Noguera Mexico City Banco Sabadell México



Rafael Pamias Mexico City Grupo Bimbo



Marina Pol Chevy Chase IDB Invest



Ignasi Puig Miami SCPF



Eduardo Rabassa Miami Boyden



Jorge Redon Santiago de Chile Principal Financial



Daniel Rodan Cambridge MIT



Miriam Roure Nantucket URBAN-X



Alejandro Sabal
Princeton
Princeton University



Marc Salvany Ciudad de Panamá Signify



Miquel Serrano-Martin Toronto Autónomo



Rosa Sugranes Miami Rosa Gres



Cambridge MIT



West Coast



Pepe Agell Chartboost



Fernando Aleu **Denver** Queen Sofía



Carla Arimont Houston Lincoln Leadership



Plazah



Stanford Stanford University



Victor Díaz-Roig Scopely



Los Altos California Spain Chamber



Mar Gonzalez Seattle Microsoft



Carlos Homedes
Portland
Nike



Enrique Lores Los Altos HP



Irene Montrucchio Houston Lincoln Leadership



Carme Moreno East Palo Alto FishBowl Challenge





Hugo Peris San Francisco Loop Therapeutics



Andrea Puig Los Angeles



Adam Sedó Amazon



Xavier Verdaguer San Francisco Imagine



Paula Vich San Francisco
Boston Consulting
Group



Mireia Vilanova Los Angeles Entertainment One

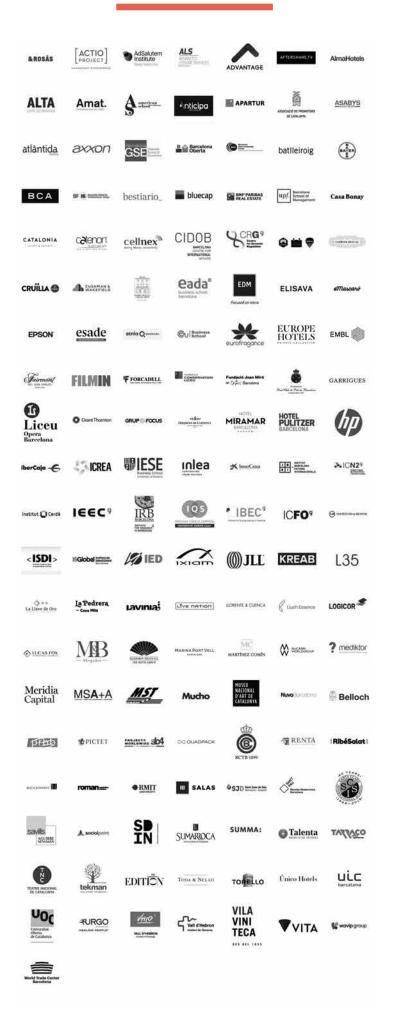


Pablo Villoslada Los Altos Stanford University

Notas	

Notas	

Socios corporativos



Socios corporativos protectores















[©]Sabadell





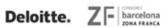
























































































































Travessera de Gràcia 17 Barcelona 08021 +34 936 761 250 barcelonaglobal@barcelonaglobal.org barcelonaglobal.org @barcelonaglobal.org

Make it happen!

